



1с-рарус[®]

КАТАЛОГ

типовых отраслевых решений

Филиалы в **18**
городах России
и за ее пределами

3900 партнеров
из **230** городов
в **16** странах мира

Более **90** типовых
решений для **17**
отраслей бизнеса

Более **500**
корпоративных
клиентов

Собственная
разработка

2019

В 1994 году образована группа компаний «1С-Рарус» — совместное предприятие «1С» и «Рарус». За 24 года работы на рынке клиентами «1С-Рарус» стали более 100 000 предприятий России и стран СНГ, а также подразделения крупнейших мировых компаний. Офисы группы компаний работают в России и Украине: Москва, Воронеж, Йошкар-Ола, Казань, Нижний Новгород, Новосибирск, Рязань, Ростов-на-Дону, Самара, Санкт-Петербург, Кемерово и др.

В компании работает более 2700 сотрудников, большинство из которых сертифицированы фирмой «1С». Система менеджмента «1С-Рарус» соответствует международному стандарту качества ISO 9001:2015.

Миссия компании «1С-Рарус»

Мы повышаем эффективность клиентов, создавая программные продукты, сервисы и информационные системы, используя платформу «1С:Предприятие» и собственные инновационные разработки.

Ценности компании «1С-Рарус»

- Честность
- Приверженность бренду
- Профессионализм
- Инновационность
- Взаимное уважение и доверие
- Качество
- Ориентация на долгосрочные взаимоотношения
- Прибыльность
- Неформальные отношения в коллективе



Основана в
1994 году



Более
2700
сотрудников



Более **1700**
сертифицированных
специалистов



Более **90** типовых
решений для **17**
отраслей бизнеса



Филиалы в **17**
городах России
и за ее пределами



Более
150 000
клиентов



Офисы дистрибьюции
в **18** городах
России



Более **500**
корпоративных
проектов



3900 партнеров
из **230** городов
в **16** странах мира



КАЗАЧКОВ ДМИТРИЙ
Директор ГК «1С-Рарус»
e-mail: kazd@rarus.ru



Типовые отраслевые решения
Курсы по решениям «1С-Рарус»
Рекламные
и сопроводительные материалы

ОТРАСЛЕВЫЕ РЕШЕНИЯ «1С-РАРУС» РУКОВОДИТЕЛИ ОТДЕЛОВ И НАПРАВЛЕНИЙ

ДИРЕКЦИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ИНТЕГРАЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ



ЗАРЖЕЦКИЙ АЛЕКСАНДР
Руководитель Дирекции
e-mail: zara@rarus.ru

ДИРЕКЦИЯ ОТРАСЛЕВЫХ РЕШЕНИЙ



ЗУБКОВ АЛЕКСЕЙ
Руководитель Дирекции
e-mail: zuba@rarus.ru

ДЕПАРТАМЕНТ МЕЖОТРАСЛЕВЫХ РЕШЕНИЙ



ЛАПИН МИХАИЛ
Руководитель департамента
e-mail: lapm@rarus.ru



ЧАПЛЫГИН АЛЕКСЕЙ
Руководитель отдела развития
и продвижения
e-mail: crm@rarus.ru

1С:CRM СТАНДАРТ, ПРОФ, КОРП
1С-Рарус Интеграция с телефонией (СофтФон),
Коммуникаторы, Управление
бизнес-процессами (BPM)

АВТОМАТИЗАЦИЯ НЕПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ



АНДРЕЙЧАК ВЛАДИМИР
Руководитель департамента
e-mail: rs@rarus.ru

Линейка отраслевых
решений для розничной
торговли:

1С:Управление сервисным центром
1С-Рарус:Управление аптекой
1С-Рарус:Бонусный сервис
1С-Рарус:Мобильный ТСД v8.3
1С-Рарус:Мобильная точка продаж v8.3
1С-Рарус:Мобильное РМК
1С-Рарус:Кассир

АВТОМАТИЗАЦИЯ СТРОИТЕЛЬСТВА, ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ, СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА



ГРИГОРОВ ИГОРЬ
Руководитель департамента
e-mail: grii@rarus.ru

1С:Хлебобулочное и кондитерское
производство 2. Модуль для 1С:ERP 2,
1С:Бухгалтерия хлебобулочного
и кондитерского предприятия,
1С:ERP Управление строительной организацией,
1С:ERP Управление птицеводческим предприятием 2,
1С:ERP Управление мясоперерабатывающим
предприятием



БЕКЕТОВ ВАДИМ
Руководитель проекта 1С:ITIL
e-mail: itil@rarus.ru
1С:ITIL СТАНДАРТ, ПРОФ, КОРП

АВТОМАТИЗАЦИЯ ТРАНСПОРТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ



БЛИНОВ АРТЕМ
Руководитель направления
e-mail: auto@rarus.ru

1С:Предприятие 8. Управление
автотранспортом Проф
1С:Предприятие 8. Управление
автотранспортом Стандарт

1С:Предприятие 8. Транспортная логистика,
экспедирование и управление автотранспортом
КОРП; 1С:Управление автотранспортом. Модуль
УАТ для 1С:ERP; 1С: Предприятие 8. Такси и
аренда автомобилей

АВТОМАТИЗАЦИЯ ИНВЕСТИЦИОННЫХ, УПРАВЛЯЮЩИХ И МИКРОФИНАНСОВЫХ КОМПАНИЙ



САВЧЕНКО ВЛАДИМИР
Руководитель отдела
e-mail: invest@rarus.ru
1С-Рарус:МФО
1С-Рарус:Бэк-офис
1С-Рарус:Депозитарий

1С-Рарус:Паевые инвестиционные фонды
1С-Рарус:Учет ценных бумаг, 1С-Рарус:НФО

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ АВТОБИЗНЕСА



ГАВРИЛОВ ВЛАДИМИР
Руководитель направления
Альфа-Авто
e-mail: alfa@rarus.ru
Линейка решений
«Альфа-Авто»:
1С:Автосервис

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ПИТАНИЯ И ГОСТЕПРИИМСТВА



ПАВЛОВ АЛЕКСЕЙ
Руководитель отдела
e-mail: food@rarus.ru
Автоматизация общественного
и корпоративного питания,
отелей и санаториев

Направления

Решения для индустрии питания:
food@rarus.ru

1С:Общепит;
1С:Общепит КОРП,
1С:Общепит Модуль для 1С:ERP и 1С:КА;
1С:Ресторан;
1С-Рарус:Управление рестораном,
1С-Рарус:Комбинат питания;
РестАрт;
1С:Фастфуд

Решения для объектов гостеприимства:

resort@rarus.ru, hotel@rarus.ru

1С-Рарус:Управление отелям
1С-Рарус:Управление санаторно-курортным
комплексом
1С-Рарус:Детский оздоровительный лагерь

АВТОМАТИЗАЦИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ



ГОРЬКОВ СЕРГЕЙ
Руководитель отдела
e-mail: tkpt@rarus.ru
1С-Рарус:Торговый комплекс.
Продовольственные товары

Работа EDI-провайдера «1С-Сеть»

АВТОМАТИЗАЦИЯ УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЙ ЖКХ, ТСЖ, НКО и ЛОМБАРДОВ



АНТОНОВ ПАВЕЛ
Руководитель направления
e-mail: apavel@rarus.ru

1С:Учет в управляющих
компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК,
1С:Технический расчетный центр
теплосети,

1С:Технический расчетный центр водоканала,
1С-Рарус:Ломбард, 1С-Рарус:Бухгалтерия
для некоммерческой организации, 1С-Рарус:
Комплексный учет питания, ГСМ и автотранспорта
для государственных учреждений, 1С:Турагентство

МОБИЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ



СМИРНОВ РОМАН
Руководитель отдела
e-mail: info@sms4b.ru

SMS4B.ru - SMS для бизнеса
Билайн - Анализатор счета

АВТОМАТИЗАЦИЯ МЕДИЦИНСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ



КРЯЖЕВ ГРИГОРИЙ
Руководитель отдела
e-mail: medic@rarus.ru

1С-Рарус:Управление
медицинской организацией

1С-Рарус:Амбулатория
1С-Рарус:Больничная аптека
1С-Рарус:Лабораторная
информационная система

СЕТЕВЫЕ РЕШЕНИЯ, СЕРВЕРЫ И КОМПЬЮТЕРЫ



ПРУДНИКОВ АЛЕКСЕЙ
Руководитель отдела
e-mail: netdept@rarus.ru
prua@rarus.ru

Серверы IBM, HP, DEPO, ARBYTE
Компьютеры HP, DEPO, ARBYTE

Сетевое оборудование, Системы видеонаблюдения,
СКУД, Услуги по настройке сетевого оборудования
и ПО

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА «1С-РАРУС:СОДЕЙСТВИЕ» – ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ В ПРОДВИЖЕНИИ ТИПОВЫХ ОТРАСЛЕВЫХ РЕШЕНИЙ «1С-РАРУС»

С 1997 года компания «1С-Рарус» специализируется на создании типовых программных продуктов на платформе «1С:Предприятие». Компания выпустила более 90 готовых отраслевых решений, которые охватывают 17 отраслей экономики России и стран СНГ.

Развитие и поддержка партнеров, занимающихся продажами продуктов компании, является одним из приоритетных направлений деятельности компании «1С-Рарус».

Приглашаем партнеров стать участниками партнерской программы «1С-Рарус:Содействие»! Подтвердите свой статус сертифицированного партнера, разместив информацию о своей компании и своих успеха в автоматизации отраслевых клиентов.

В рамках новой партнерской программы вы можете получить статус:

- Партнер в регионе
- Сервис партнер
- Ключевой партнер

Условия сотрудничества и уровень поддержки будут определяться статусом компании-партнера в рамках программы «1С-Рарус:Содействие».



Подробную информацию по программе можно получить, отправив запрос на e-mail: ptr@rarus.ru или позвонив по телефону: +7 (495) 642-78-78.

Ответственная за партнерскую программу «1С-Рарус:Содействие» – **Белкина Татьяна**

Преимущества сотрудничества и возможности в рамках новой редакции партнерской программы «1С-Рарус:Содействие»:

- Продвижение партнеров посредством размещения рейтинга на корпоративном портале компании «1С-Рарус» с указанием координат партнера, успешных внедрений, сертифицированных специалистов.
- Возможность пройти бесплатное обучение для получения сертификата «Специалист по продажам типовых решений «1С-Рарус».
- Специальные условия на крупных заказах и тендерах.
- Возможность получения индивидуального рибейта для ключевых партнеров компании.
- Бесплатная маркетинговая и техническая поддержка партнеров.
- Организация и совместное проведения онлайн и очных мероприятий с участием разработчика.
- Публикация статей и пресс-релизов на отраслевых ресурсах.
- Передача заказов от клиентов «1С-Рарус» на проведение платных работ.

Компания «1С-Рарус» во многих случаях рекомендует региональным клиентам обращаться за автоматизацией или приобретением типового решения к региональному партнеру, имеющему сертифицированных специалистов по типовым решениям «1С-Рарус». Сотрудничество в рамках новой партнерской программы «1С-Рарус:Содействие» позволит участникам приобрести новых заказчиков и расширить свой бизнес.

За новостями партнерской программы следите на сайте www.rarus-soft.ru

ДИСТРИБЬЮЦИЯ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ И РАЗВИТИЕ БИЗНЕСА 1С:ФРАНЧАЙЗИ

ДИРЕКЦИЯ ДИСТРИБЬЮЦИИ И РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА 1С:ФРАНЧАЙЗИ



МОЛЧАНОВА МАРГАРИТА
Руководитель Дирекции
e-mail: molm@rarus.ru,
partner@rarus.ru



ДМИТРИЕВА ОЛЬГА
Руководитель Департамента дистрибьюции
и администрирования
e-mail: dmio@rarus.ru,
partner@rarus.ru

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ПО РАБОТЕ С ПАРТНЕРАМИ



КУДРЯШОВ КИРИЛЛ
Руководитель отдела
e-mail: kudk@rarus.ru,
partner@rarus.ru



ФОМЕНКО ЕЛЕНА
Руководитель отдела
e-mail: elenag@rarus.ru,
its@rarus.ru

РАЗВИТИЕ РЕГУЛЯРНОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ

СИСТЕМНОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ



ВОРОНОВ ИГОРЬ
Руководитель отдела
E-mail: igorvo@rarus.ru,
soft@rarus.ru



РОМАШКОВЕЦ РОМАН
Руководитель направления
e-mail: romr@rarus.ru,
partner@rarus.ru

ДИСТРИБЬЮЦИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

ЦЕНТР ОНЛАЙН-ОБУЧЕНИЯ



ВИНОГРАДОВА ЕЛИЗАВЕТА
Руководитель центра
онлайн-обучения
e-mail: vine@rarus.ru,
learn@rarus.ru



ХАЙЛЮК АЛЕКСАНДРА
Руководитель группы
развития облачных сервисов
e-mail: stoale@rarus.ru,
ptrsaas@rarus.ru

ОБЛАЧНЫЕ СЕРВИСЫ

МАРКЕТИНГОВАЯ ПОДДЕРЖКА ПАРТНЕРОВ



МИХАЛЕВА СВЕТЛАНА
Руководитель
отдела реализации
маркетинговых проектов
e-mail: chus@rarus.ru,
partner@rarus.ru

Рекламная и маркетинговая поддержка
партнеров, Работа с учебными
заведениями, Защита прав
интеллектуальной собственности



БЕЛКИНА ТАТЬЯНА
Руководитель
группы продвижения
отраслевых решений «1С-Парус»
e-mail: abrash@rarus.ru,
ptr@rarus.ru

Рекламная и маркетинговая поддержка
партнеров по типовым отраслевым
решениям «1С-Парус»,
Программа «1С-Парус:Содействие»

8 (800) 333-78-78
rarus-soft.ru

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ДИРЕКЦИИ ДИСТРИБЬЮЦИИ

МОСКВА

E-mail: partner@rarus.ru
Тел.: +7 (495) 642-78-78

КЕМЕРОВО

E-mail: partner-sib@rarus.ru
Тел.: +7 (3842) 58-34-67

НОВОСИБИРСК

E-mail: partner-sib@rarus.ru
Тел.: +7 (383) 328-11-40

САМАРА

E-mail: partner-smr@rarus.ru
Тел.: +7 (846) 266-90-50

АСТРАХАНЬ

E-mail: partner-ast@rarus.ru
Тел.: +7 (8512) 52-11-18/24

КРАСНОЯРСК

E-mail: partner-sib@rarus.ru
Тел.: +7 (391) 223-22-21

ОРЕНБУРГ

E-mail: partner-orn@rarus.ru
Тел.: +7 (3532) 30-57-50

САРАТОВ

E-mail: partner-srt@rarus.ru
Тел.: +7 (8452) 26-43-15

АБАКАН

E-mail: partner-sib@rarus.ru
+7 (908) 326-30-75

ЛИПЕЦК

E-mail: partner-lpt@rarus.ru
Тел.: +7 (4742) 51-54-82/92

ПЕНЗА

E-mail: partner-pnz@rarus.ru
Тел.: +7 (8412) 26-05-27/23

ТОЛЬЯТТИ

E-mail: partner-stlt@rarus.ru
Тел.: +7 (8482) 53-71-88

ВОЛГОГРАД

E-mail: partner-vlg@rarus.ru
Тел.: +7 (8442) 33-38-87

НИЖНИЙ НОВГОРОД

E-mail: partner-nn@rarus.ru
Тел.: +7 (831) 461-82-67

ПЕРМЬ

E-mail: partner-prm@rarus.ru
Тел.: +7 (342) 230-99-81

УЛЬЯНОВСК

E-mail: partner-uln@rarus.ru
Тел.: +7 (8422) 41-10-40

ВОРОНЕЖ

E-mail: partner-vrn@rarus.ru
Тел.: +7 (473) 220-48-22

НОВОКУЗНЕЦК

E-mail: partner-sib@rarus.ru
Тел.: 8 (800) 333-78-78

СОДЕРЖАНИЕ

Решения для автоматизации управления взаимоотношениями с клиентами	
1С:CRM КОРП	8
1С:CRM ПРОФ	9
1С:CRM Сервис для управления взаимоотношениями с клиентами в облаке 1С	10
iCRM – мобильное приложение	10
1С:Управление торговлей и взаимоотношениями с клиентами (CRM)	12
1С:CRM. Модуль для 1С:ERP и 1С:Комплексная автоматизация	13
Решения для автоматизации управления IT-услугами	
1С:ITIL Управление информационными технологиями предприятия КОРП	14
Сравнение функциональных особенностей версий «1С:ITIL»	15
Межотраслевые решения	
1С-Рарус:Центр управления данными (MDM), редакция 3 КОРП	16
1С-Рарус:Интеграция с телефонией (СофтФон)	17
1С-Рарус: Интеграция с облачными АТС	18
Решения для автоматизации автосалонов, автосервисов, магазинов автозапчастей	
Альфа-Авто:Автосалон + Автосервис + Автозапчасти ПРОФ, редакция 5	19
1С:Предприятие 8. Автосервис	20
Решения для управления транспортом и транспортной логистикой	
1С:Управление автотранспортом Проф	21
1С:Управление автотранспортом. Модуль для 1С:ERP	22
1С:Предприятие 8. Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП	23
Сравнение функциональных возможностей программных продуктов	24
1С:Такси и аренда автомобилей	25
Решения для автоматизации предприятий индустрии питания и гостеприимства	
1С:Предприятие 8. Общепит	26
1С:Общепит КОРП	27
1С:Предприятие 8. Фастфуд. Фронт-офис	28
1С:Общепит. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА	29
1С:Предприятие 8. Ресторан	29
Решение для управления сервисным центром	
1С:Управление сервисным центром	30
Решения для автоматизации непродовольственных предприятий розничной торговли	
Отличительные особенности отраслевых решений на базе «1С:Розница 8»	31
1С:Розница 8. Магазин автозапчастей	33
1С:Розница 8. Магазин строительных и отделочных материалов	33
1С:Розница 8. Книжный магазин	34
1С:Розница 8. Магазин бытовой техники и средств связи	34
1С:Розница 8. Магазин одежды и обуви	35
1С:Розница 8. Ювелирный магазин	35
1С:Розница 8. Аптека	36
1С:Розница 8. Салон оптики	37
1С-Рарус: Кассир	38
1С-Рарус: Дисплей покупателя	39
Решение для автоматизации организаций здравоохранения	
1С-Рарус:Управление медицинской организацией	40
Решение для автоматизации деятельности аптек	
1С-Рарус:Управление аптекой	41
Решение для автоматизации пищевой промышленности	
1С:Предприятие 8. Управление мясоперерабатывающим предприятием 2	42
Решение для птицеводческих предприятий, агрохолдингов	
1С:ERP Управление птицеводческим предприятием 2.	43
Решения для автоматизации строительства	
1С:Предприятие 8. ERP Управление строительной организацией 2	44
1С:Предприятие 8. Управление нашей строительной фирмой	45
Решения для хлебобулочных и кондитерских предприятий	
1С:Предприятие 8.Бухгалтерия хлебобулочного и кондитерского предприятия	46
1С:Хлебобулочное и кондитерское производство 2. Модуль для 1С:ERP 2	47
Решения для управляющих компаний ЖКХ, ТСЖ, ЖСК	
1С:Предприятие 8. Учет в управляющих компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК	48
1С:Сайт ЖКХ	49
ЖКХ:Личный кабинет	49
Решение для некоммерческих организаций и автономных учреждений	
1С-Рарус:Бухгалтерия для некоммерческой организации	50
Решение для ломбардов и автоломбардов	
1С-Рарус:Ломбард, редакция 4	51
Решение для комплексного учета питания, ГСМ и автотранспорта	
1С-Рарус:Комплексный учет питания, ГСМ и автотранспорта для государственных учреждений	52
Мобильные технологии	
Сервис СМС-рассылки SMS4B.ru	53
Облачные сервисы	
Облачные сервисы «1С-Рарус»	54
CEOboard	
CEOboard	55



1C:CRM КОРП

Флагманская CRM-система на платформе 1С:Предприятие 8, для сложных корпоративных процессов. Решение предназначено для организации эффективной совместной работы всех подразделений компаний крупного бизнеса с численностью персонала до нескольких сотен сотрудников. Кроме стандартных функций CRM, включает в себя средства управления сервисом, проектами и ресурсами, а также помогает работать совместно с другими конфигурациями на платформе «1С:Предприятие», образуя единое информационное пространство.

«1C:CRM КОРП» ПОЗВОЛЯЕТ:

- управлять клиентской базой
- управлять контактами с клиентами
- управлять рабочим временем (тайм-менеджмент)
- управлять бизнес-процессами (BPM)
- управлять продажами
- управлять маркетингом
- получать оповещения: в решении, по e-mail, СМС
- вести базу знаний
- планировать проекты и осуществлять оперативное управление: этапы проектов, затраты, загрузка профессионалов
- взаимодействовать с корпоративными системами: двухсторонний обмен данными (контакты, события, задачи, электронная почта)
- облегчить выполнение рутинных операций
- настроить интеграцию с другими системами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Низкая стоимость владения (ТСО)
- Методика, заложенная в линейке, подходит для компаний любых масштабов, расширяется вместе с ростом бизнеса
- «1C:CRM КОРП. Редакция 3.0» предоставляет возможность прозрачного перехода с версии ПРОФ без дополнительных затрат, переучивания сотрудников и с сохранением всех настроек системы
- Решение позволяет эффективно организовать совместную работу всех подразделений компаний крупного бизнеса с численностью персонала до нескольких сотен сотрудников

ИСТОРИИ УСПЕХА



РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ «1C:CRM КОРП»:

- 1C:CRM КОРП ред. 3.0
- 1C:CRM КОРП ред. 2.0 для Украины
- 1C:CRM КОРП ред. 3.0 для Казахстана
- 1C:CRM КОРП ред. 3.0 для Беларуси
- 1C:CRM КОРП ред. 3.0 для Казахстана + УТ для Казахстана ред. 3
- 1C:CRM КОРП ред. 3.0 для Беларуси + УТ для Беларуси ред. 3

Контакты линии технической поддержки:

+7 (495) 223-04-04,

e-mail: crm@rarus.ru, **Skype:** [crm-help](#)

1С-Коннект: АК 1C:CRM КОРП

РЕКОМЕНДУЕМ:

- Мобильное приложение iCRM
- 1С-Рарус:Интеграция с телефонией (СофтФон). Редакция 3.0
- Аренда «1C:CRM КОРП» **от 1 630 руб./мес.**
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru

1C:CRM ПРОФ

Решение с возможностью кастомизации и улучшения процессов компании. Помогает организовать эффективную работу отделов продаж, маркетинга, сервисного обслуживания на всех этапах взаимодействия с клиентами.

«1C:CRM ПРОФ» поддерживает все преимущества современной технологической платформы «1C:Предприятие 8»: масштабируемость, простоту администрирования и конфигурирования, возможность интеграции с другими программными продуктами «1C» в единую базу данных.

1C:CRM ПРОФ растет вместе с вашим бизнесом. Переход на более функциональные версии осуществляется без дополнительных затрат и переучивания. Решение поставляется в качестве коробочной версии (stand-alone), в «облаке» (в виде сервиса) и дополняется мобильным приложением iCRM для iOS и Android.

«1C:CRM ПРОФ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- управлять клиентской базой
- управлять контактами с клиентами
- управлять рабочим временем (тайм-менеджмент)
- управлять бизнес-процессами (BPM)
- управлять продажами
- управлять маркетингом
- получать оповещения в решении: по e-mail, СМС
- вести и использовать базу знаний
- облегчить выполнение рутинных операций
- настроить интеграцию с другими системами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Низкая стоимость владения (ТСО)
- Методика, заложенная в линейке, подходит для компаний всех размеров, расширяется вместе с ростом бизнеса
- Старт работы в системе происходит в среднем за 30 минут благодаря наличию в решении базовой методики, что позволяет решать обязательные задачи по управлению взаимоотношениями с клиентами

Контакты линии технической поддержки:

+7 (495) 223-04-04,
e-mail: crm@rarus.ru, Skype: crm-help
1C-Коннект: АК 1C:CRM КОРП



РЕКОМЕНДУЕМ:

- Мобильное приложение iCRM
- 1C-Рарус:Интеграция с телефонией (СофтФон). Редакция 3.0
- Аренда «1C:CRM ПРОФ» от 1 230 руб./мес.
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ «1C:CRM ПРОФ»:

- 1C:CRM ПРОФ ред. 3.0
- 1C:CRM ПРОФ ред. 2.0 для Украины
- 1C:CRM ПРОФ ред. 3.0 для Казахстана
- 1C:CRM ПРОФ ред. 23.0 для Беларуси
- 1C:CRM ПРОФ ред. 3.0 для Казахстана + УТ для Казахстана ред. 3
- 1C:CRM ПРОФ ред. 3.0 для Беларуси + УТ для Беларуси ред. 3



1С:CRM – СЕРВИС ДЛЯ УПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ В ОБЛАКЕ 1С

Позволяет небольшим предприятиям и микробизнесу:

- Управлять клиентской базой и историей общения клиентами
- Управлять рабочим временем -тайм-менеджмент
- Управлять продажами по сценариям
- Облегчить выполнение рутинных операций
- Подключить телефонию, электронную почту, социальные сети и мессенджеры для общения с клиентами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Облачный продукт для повышения продаж с универсальным набором инструментов для пользователей
- Роботы-помощники автоматизируют рутину в сервисных и торговых организациях и повышают эффективность продаж
- Помогает принимать взвешенные управленческие решения на основании реальных данных
- Упрощает и ускоряет текущую работу

1С:CRM В ОБЛАКЕ 1С ПОЗВОЛЯЕТ:

- Управлять клиентской базой и историей общения клиентами
- Управлять рабочим временем - тайм-менеджмент
- Планировать и контролировать выполнение поручений
- Управлять продажами
- Управлять маркетингом
- Облегчить выполнение рутинных операций
- Настроить интеграцию с другими системами



iCRM – МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ

Обеспечьте лучший сервис для ваших клиентов из любой точки мира.

Выбирайте режим работы приложения: онлайн или офлайн

Работайте в приложении как с подключением к основной базе, развернутой на сервере, так и автономно, создавая новую базу из мобильного приложения (в облаке) и подключая к ней других пользователей (доступно в платной версии).

iCRM ПОЗВОЛЯЕТ:

- управлять клиентской базой и историей общения клиентами
- управлять рабочим временем - тайм-менеджмент
- планировать и контролировать выполнение поручений
- управлять продажами
- облегчить выполнение рутинных операций
- настроить интеграцию с другими системами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Создание задач и получение напоминаний непосредственно в приложении
- Просмотр задач и взаимодействий, запланированных на текущий день с помощью to-do-list
- Принятие обращений клиентов на мобильном телефоне
- Создание документов «Коммерческое предложение» (доступно в платной версии) и «Счет» в мобильном приложении и отправление их клиенту по электронной почте
- Работа с интересами в режиме Канбан
- Выбор удобного режима работы приложения: онлайн или офлайн
- Отслеживание эффективности работы с помощью «Воронки продаж» и других предустановленных отчетов (доступно в платной версии)
- Работа в приложении как с подключением к основной базе, развернутой на сервере, так и автономно. Создавайте новую базу из мобильного приложения (в облаке), подключая к ней других пользователей (доступно в платной версии)

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 223-04-04,
e-mail: crm@rarus.ru,
Skype: crm-help
1С-Коннект: АК 1С:CRM КОРП

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус: Интеграция с телефонией (СофтФон). Редакция 3.0
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru

СРАВНЕНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ ЛИНЕЙКИ РЕШЕНИЙ



	iCRM	1C:CRM сервис в облаке 1C	1C:CRM ПРОФ	1C:УТиВсК	1C:CRM КОРП	1C:CRM Модуль для 1C:ERP и КА
РАБОЧЕЕ МЕСТО						
ФУНКЦИОНАЛЬНОСТЬ						
Клиенты, история общения						
To-do-List, календарь, оповещения						
Продажи						
Контроль руководителя						
Телефония, соц.сети, мессенджеры, рассылки						
Лидогенерация и маркетинг						
Единая база						
Проекты						
Управление по инцидентам						
Склад, логистика, работа с поставщиками						
Service Desk						
Производство, финансовые показатели						



1С:УПРАВЛЕНИЕ ТОРГОВЛЕЙ И ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ (CRM)

Решение предназначено для автоматизации процессов полного цикла работы с клиентом в торговых, сервисных и проектных компаниях, с выделенными структурами продаж. Решение помогает организовать эффективную работу склада, отделов закупок, продаж, маркетинга и сервисного обслуживания на всех этапах работы с клиентами.

«1С:УПРАВЛЕНИЕ ТОРГОВЛЕЙ И ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ (CRM)» ПОЗВОЛЯЕТ:

- минимизировать риск потери информации о клиентах и сделках при передаче между сотрудниками или подразделениями компании (отделами продаж, закупок, склада, маркетинга, сервисного обслуживания, службы качества и т.д.)
- сегментировать клиентскую базу
- высвободить у сотрудников больше времени на работу с клиентами за счет повышения эффективности работы с информацией и автоматизации рутинных операций
- сократить время обслуживания в расчете на одного клиента, что приводит к снижению общих издержек по продажам
- снизить количество и размер скидок, допродажи и кросс-продажи, что позволяет получить максимум от работы с каждым клиентом и увеличить ценность сделок
- обеспечить персональное обслуживание клиентов, быстрое предоставление необходимой клиенту информации, точность и оперативность в работе повышает уровень лояльности клиентов, способствует стабильности и росту объема продаж

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Бесшовная интеграция с решениями «1С»
- «1С:Управление торговлей и взаимоотношениями с клиентами (CRM)» позволяет организовать единое информационное пространство для эффективной работы всех подразделений торговой компании: отделов закупок, складов, логистики, финансовой службы, отдела кадров, сервисного обслуживания, маркетинга и службы качества на всех этапах взаимодействия с клиентами
- Решение поддерживает все преимущества платформы «1С:Предприятие 8»: масштабируемость, возможность автоматизации территориально-распределенных компаний, интеграцию с web-технологиями, простоту администрирования и конфигурирования

ИСТОРИИ УСПЕХА



Контакты линии технической поддержки:
+7 (495) 223-04-04,
e-mail: crm@rarus.ru, **Skype:** crm-help
1С-Коннект: АК 1С:CRM КОРП

РЕКОМЕНДУЕМ:

- Мобильное приложение iCRM
- 1С-Рарус:Интеграция с телефонией (СофтФон ПРОФ). Редакция 3.0
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru
- Аренда решения **от 1230 руб./мес.**

ОСНОВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:УПРАВЛЕНИЕ ТОРГОВЛЕЙ И ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ (CRM)»:

- Управление клиентской базой
- Планирование и координация контактов с клиентами, с помощью взаимодействий
- Автоматизация основных бизнес-процессов компании непосредственно в программе
- Управление маркетингом
- Аналитическая отчетность
- Управление торговыми представителями
- Управление складом и запасами
- Финансовый учет
- Управление денежными средствами: учет заявок на расход, контроль выполнения платежей, ведение платежного календаря, учет расчетов с банками

1C:CRM. МОДУЛЬ ДЛЯ 1C:ERP И 1C:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ

Для интеграции флагманского решения «1C:CRM КОРП» с программными продуктами «1C:ERP Управление предприятием 2» и «1C:Комплексная автоматизация 2.0», выпускается специализированное решение «1C:CRM. Модуль для 1C:ERP и 1C:Комплексная автоматизация». Пользователи данного модуля смогут с минимальными трудозатратами интегрировать функциональность для управления взаимоотношениями с клиентами в единую информационную базу с «1C:ERP Управление предприятием 2» или отраслевыми решениями, созданными на его основе. Сотрудники ИТ-службы предприятия получают возможность легко и технологично управлять корпоративной информационной системой предприятия. Функциональная модель конфигурации «1C:CRM. Модуль для 1C:ERP и 1C:Комплексная автоматизация» включена в состав продукта в виде набора схем для освоения возможностей прикладного решения, изучения принципов и методологии взаимодействия отдельных подсистем совместно с продуктами, содержащими конфигурацию «ERP Управление предприятием 2». Для работы с функциональной моделью используется конфигурация «Система проектирования прикладных решений», входящая в состав поставки «1C:ERP Управление предприятием 2».

«1C:CRM. МОДУЛЬ ДЛЯ 1C:ERP И 1C:КОМПЛЕКСНАЯ АВТОМАТИЗАЦИЯ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- управлять клиентской базой
- управлять контактами с клиентами
- управлять бизнес-процессами (BPM)
- управлять продажами
- управлять маркетингом
- получать оповещения в решении: по e-mail, СМС
- вести базу знаний
- планировать проекты и осуществлять оперативное управление: этапы проектов, затраты, загрузка специалистов
- взаимодействовать с корпоративными системами: двухсторонний обмен данными (контакты, события, задачи, электронная почта)
- облегчить выполнение рутинных операций
- настроить интеграцию с другими системами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Бесшовная интеграция с «1C:ERP Управление предприятием 2» и «1C:Комплексная автоматизация 2.0»
- Низкая стоимость владения (ТСО)
- Методика, заложенная в линейке, подходит для компаний любых масштабов, расширяется вместе с ростом бизнеса
- Решение позволяет эффективно организовать совместную работу всех подразделений компаний крупного бизнеса с численностью персонала до нескольких сотен сотрудников

РЕКОМЕНДУЕМ:

- Мобильное приложение iCRM
- 1C-Рарус: Интеграция с телефонией (СофтФон). Редакция 3.0
- Аренда «1C:CRM КОРП» от 1 630 руб./мес.
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru

Контакты линии технической поддержки:
+7 (495) 223-04-04,
e-mail: crm@rarus.ru,
Skype: crm-help



1С:ITIL УПРАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ ПРЕДПРИЯТИЯ КОРП

Решение реализовано с учетом требований заложенных в стандарте МЭК/ISO 20000:2005. Решение предназначено для руководителей и специалистов, которые ориентируются в своей деятельности на профессиональные стандарты и стремятся к комплексному управлению информационными технологиями.

«1С:ITIL УПРАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ ПРЕДПРИЯТИЯ КОРП» ПОЗВОЛЯЕТ:

- поддерживать в актуальном состоянии каталог услуг
- контролировать качество предоставляемых услуг
- осуществлять деятельность по поддержке пользователей
- управлять жизненным циклом активов, управлять разработкой, внедрением и сопровождением приложений
- формировать план мощностей
- поддерживать в актуальном состоянии планы восстановления
- формировать матрицу доступа сотрудников к информационным системам и ресурсам
- контролировать качество работы подрядчиков
- осуществлять операционное управление

Решение поддерживает автоматизацию 13 процессов ITIL(R) согласно стандарта ISO 20000.



КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- 100% отечественный продукт
- С помощью решения «1С:ITIL Управление информационными технологиями КОРП» вы сможете: использовать трехуровневый контроль для управления качеством услуг
- Организовать любую из четырех типов служб, которая необходима вам в данный момент: локальную, централизованную для всей компании (группы компаний), виртуальную, «Вслед за солнцем»
- Получать данные о рентабельности оказываемых услуг в режиме Онлайн для принятия управленческих решений

ИСТОРИИ УСПЕХА



ПОДСИСТЕМЫ В «1С:ITIL УПРАВЛЕНИЕ ИНФОРМАЦИОННЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ ПРЕДПРИЯТИЯ КОРП»:

Процессы предоставления услуг:

- Управление уровнем услуг
- Подготовка отчетности по услугам
- Управление непрерывностью и доступностью услуг
- Бюджетирование и учет затрат на услуги ИТ
- Управление мощностью
- Управление информационной безопасностью

Процессы отношений:

- Управление отношениями с потребителями
- Управление подрядчиками

Процессы решения:

- Управление инцидентами
- Управление проблемами

Процессы контроля:

- Управление конфигурациями
- Управление изменениями

Процесс релиза:

- Управление релизами

Контакты линии
технической поддержки:
+7 (495) 989-47-98,
e-mail: itil@rarus.ru

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ «1С:ITIL»:

- 1С:Предприятие 8. ITIL Управление информационными технологиями предприятия ПРОФ
- 1С:Предприятие 8. ITIL Управление информационными технологиями предприятия СТАНДАРТ
- 1С:ITIL КОРП+1С:CRM КОРП+1С:TKC
- Модуль 1С:ITIL КОРП для 1С:ERP

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус:Центр управления данными (MDM), редакция 3 КОРП
- Мобильный клиент 1С:ITIL КОРП
- Qlik Sense для 1С:ITIL КОРП
- Мобильный монитор показателей;
- Аренда «1С:ITIL Управление информационными технологиями предприятия КОРП» от 1 600 руб./мес.

СРАВНЕНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ
ВЕРСИЙ «1С:ITIL»



Функционал (Процессы ITIL)	СТАНДАРТ	ПРОФ	КОРП
Управление финансами	-	Да	Да
Управление каталогом услуг	Да	Да	Да
Управление уровнем обслуживания	Да	Да	Да
Управление доступностью	-	Да	Да
Управление активами и конфигурациями	Частично	Да	Да
Управление релизами и развертыванием	Частично	Да	Да
База знаний	Да	Да	Да
Управление инцидентами	Да	Да	Да
Управление проблемами	-	Да	Да
Управление событиями	-	Да	Да
Управление доступом	Да	Да	Да
Выполнение запросов	-	Да	Да
Управление мощностями	-	-	Да
Управление непрерывностью услуг	-	-	Да
Управление поставщиками	-	-	Да
Управление безопасностью	-	-	Да
Управление взаимоотношениями с потребителями	-	-	Да
Интеграция с 1С-Рарус:Интеграция с телефонией (СофтФон)	-	-	Да
Интеграция с 1С:Коннект	-	-	Да



1С-РАРУС:ЦЕНТР УПРАВЛЕНИЯ ДАННЫМИ (MDM), РЕДАКЦИЯ 3 КОРП



Межотраслевое решение, которое позволяет построить единую систему централизованного управления Нормативно-Справочной Информацией и обеспечить обмен эталонной НСИ между системами-потребителями. Решение помогает первоначально заполнить информационную базу, классифицировать, нормализовать и устранить дубли позиций НСИ.

«1С-РАРУС:ЦЕНТР УПРАВЛЕНИЯ ДАННЫМИ (MDM)» ПОЗВОЛЯЕТ:

- управлять атрибутивным составом данных
- управлять доступом к данным и контролировать изменения
- сопоставлять данные различных информационных систем
- нормализовать и гарантировать доставку данных
- интегрировать произвольные гетерогенные системы

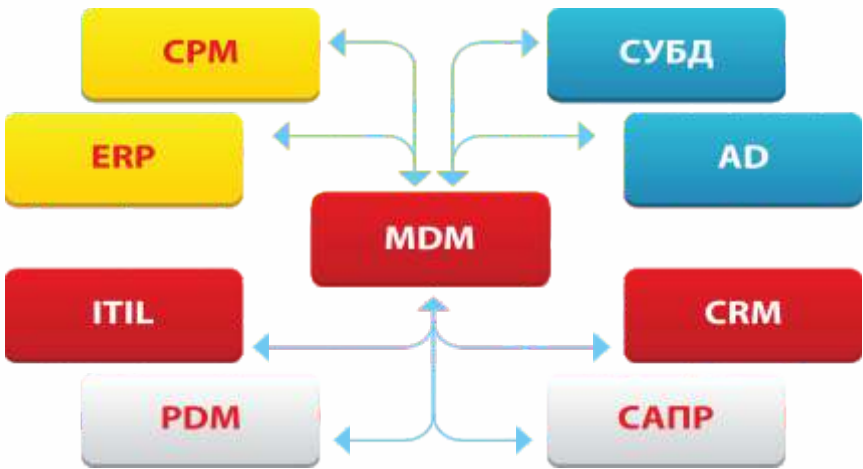
КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Централизация функций управления нормативно-справочной информацией на основе корпоративных стандартов классификации и кодирования
- Создание единого регламента и технологической среды доступа пользователей к нормативно-справочной информации, ведения экспертами классификаторов и справочников и технической поддержки системы администраторами
- Интеграция классификаторов и справочников НСИ в действующие управленческие, бухгалтерские и другие системы, позволяющая упорядочить и сократить расходы на процессы управления нормативно-справочной информацией
- Возможность оперативного предоставления руководству компании консолидированной информации из разрозненных источников, необходимой для принятия эффективных управленческих решений

Контакты линии
технической поддержки:
+7 (495) 231-20-02,
e-mail: mdm@rarus.ru

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С-РАРУС:ЦЕНТР УПРАВЛЕНИЯ ДАННЫМИ (MDM)»:

- Модуль автоматизированного проектирования структуры данных
- Модуль интеграции с системами-потребителями
- Модуль управления данными
- Модуль нормализации, поиска дублей и контроля данных
- Сервисная шина данных (ESB)
- Механизм версионирования
- Система оповещений
- Система доставки журнала логов



1С-РАРУС:ИНТЕГРАЦИЯ С ТЕЛЕФОНИЕЙ (СОФТФОН).



Межотраслевое решение, обеспечивающее интеграцию телефонной системы с любыми конфигурациями на платформе «1С:Предприятие 8». Решение является универсальным и может использоваться с большинством телефонных систем и интегрироваться в любой программный продукт на платформе «1С:Предприятие 8».

«1С-РАРУС:ИНТЕГРАЦИЯ С ТЕЛЕФОНИЕЙ (СОФТФОН ПРОФ). ПОЗВОЛЯЕТ ЭКОНОМИТЬ ВРЕМЯ:

- на каждый входящий звонок - до 35 секунд
- на каждый исходящий звонок - до 15 секунд
- на передаче информации при маршрутизации звонка - до 120 секунд
- на обработку входящего звонка - до 100 секунд

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- низкая стоимость владения (ТСО)
- бесшовная и легкая интеграция в конфигурации «1С»
- функциональность решения позволяет полностью управлять основным каналом коммуникаций - телефонными разговорами
- совместимость с многими телефонными станциями

Контакты линии технической поддержки:

+7 (495) 231-20-02,
e-mail: crm@rarus.ru



ИСТОРИИ УСПЕХА

ОСНОВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ РЕШЕНИЯ:

- Определение номера телефона входящего звонка и быстрый поиск клиента
- Информирование оператора о звонке и о том, кто звонит
- Управление звонком с помощью компьютера
- Автоматическое создание нового документа «Событие» при работе с конфигурацией на платформе «1С:Предприятие 8» или других документов (например, «Заказ покупателя» и т.д.)
- Автоматический набор телефонного номера из многих диалоговых окон конфигурации на платформе «1С:Предприятие 8»
- Регистрация пропущенных звонков — можно перезвонить не дозвонившимся клиентам, сотрудникам компании
- Уведомление оператора о состоянии внутренних телефонных линий АТС (свободно/занято)
- Запись телефонных разговоров с возможностью их прослушивания из конфигурации на платформе «1С:Предприятие 8»
- Установка динамической маршрутизации звонков по правилам, загруженным из конфигурации на платформе «1С:Предприятие 8»
- Ведение локальных и общих адресных книг с возможностью их загрузки, как из АТС, так и из конфигурации на платформе «1С:Предприятие 8»
- Использование черно-белых списков для контроля за входящими звонками в организацию
- Внутренний чат для общения во время звонков
- Загрузка общих адресных книг организации из «1С:Предприятие» с указанием контактной информации (внутреннего и мобильного телефона), а также фотографий сотрудников
- Контроль состояния внутреннего абонента
- Управление интерфейсом
- Возможность работы через web-интерфейс



1С-РАРУС:ИНТЕГРАЦИЯ С ОБЛАЧНЫМИ АТС



Решение «1С-Рарус: Интеграция с облачными АТС» предназначено для интеграции телефонных систем IP АТС, расположенных в облачных сервисах (SaaS), и решений на платформе «1С:Предприятие 8.3.11 и выше» в режимах обычного, тонкого и web-клиентов.

Решение позволяет клиенту управлять телефонной линией, получать и обрабатывать статистику звонков, скачивать и прослушивать записи разговоров, совершать звонки из множества форм 1С и автоматически создавать документы на основании принятого звонка.

Программный продукт «1С-Рарус: Интеграция с облачными АТС» уже встроен в «1С:CRM» и доступен в качестве модуля для встраивания в «1С:Управление торговлей 11», «1С:ERP 2», «1С:Управление нашей фирмой», «1С:Комплексная автоматизация».

«1С-РАРУС:ИНТЕГРАЦИЯ С ОБЛАЧНЫМИ АТС» ПОЗВОЛЯЕТ:

- Увеличить число обрабатываемых входящих звонков
- Обеспечить минимальную задержку в обслуживании звонков
- Повысить эффективность работы сотрудников и качество обработки звонков

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

ДЛЯ ВАШЕЙ КОМПАНИИ:

Информирование коллег

Каждый сотрудник знает, когда и как с Вами можно связаться.

Удобство общения с коллегами

Информация о пропущенных звонках, общая адресная книга с фотографиями сотрудников, внутренний чат.

Анализ статистики

Длительность и количество звонков по дням/неделям и фиксация пропущенных.

Управление качеством общения

Прослушивание записи разговора из «1С:Предприятие», легкий разбор конфликтных ситуаций и жалоб клиентов.

Быстрый набор номера

Удобный набор номера клиента, сотрудника и диспетчеризация звонка в «одно касание мыши».

Пропущенные звонки и история звонков

«Панель управления» хранит историю всех звонков: пропущенных, набранных и принятых. Пропущенные звонки отображаются на «Панели управления» в виде ссылок на список.

ДЛЯ ВАШИХ КЛИЕНТОВ:

100% фиксация звонков

Автоматическая фиксация факта звонка и регистрация нового телефонного номера в «1С:Предприятие».

Видим, кто звонит

Сотрудник всегда знает кто звонит.

Дальнейшая обработка звонка в «1С:Предприятие»

После фиксации звонка легко контролировать его дальнейшую обработку в решениях «1С:Предприятие».

Динамическая маршрутизация звонка

На основе данных из «1С:Предприятие» ваша АТС знает на какого сотрудника переключить клиента.

Сокращение времени на сервис в 2 раза

Совместное использование интеграции с телефонией и базы знаний в решениях на платформе «1С:Предприятие».

ИСТОРИИ УСПЕХА



Контакты линии
технической поддержки:
+7 (495) 231-20-02,
e-mail: crm@rarus.ru

Скачайте бесплатно «1С-Рарус:Интеграция с облачными АТС» на 3 внутренние линии и оцените преимущества работы решения.



ПРОГРАММНЫЙ КОМПЛЕКС «АЛЬФА-АВТО»

Разработанный на платформе «1С:Предприятие 8», обеспечивает комплексную поддержку бизнес-процессов в техцентрах и автосалонах.



«АЛЬФА-АВТО:АВТОСАЛОН + АВТОСЕРВИС + АВТОЗАПЧАСТИ ПРОФ, РЕДАКЦИЯ 5» ПОЗВОЛЯЕТ:

- организовать работу склада
- вести оптовую и розничную торговлю запасными частями
- оказывать услуги по ремонту и обслуживанию автомобилей
- оформлять заказы и продажи автомобилей
- учитывать оплаты и отслеживать состояние взаиморасчетов с покупателями и поставщиками

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Для руководителей - оперативность в получение данных о различных аспектах деятельности для принятия управленческих решений.

Для пользователей - простота в использовании, удобный интерфейс. Благодаря архитектуре платформы «1С:Предприятие 8», документооборот «Альфа-Авто» прекрасно адаптируется под потребности реального предприятия.

Решения для автоматизации автосалонов, автосервисов, магазинов автозапчастей



ПРОГРАММНЫЕ ПРОДУКТЫ
ЛИНЕЙКИ «АЛЬФА-АВТО»
ИСПОЛЬЗУЮТ ДИЛЕРЫ:

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «АЛЬФА-АВТО:АВТОСАЛОН + АВТОСЕРВИС + АВТОЗАПЧАСТИ ПРОФ, РЕДАКЦИЯ 5»:

- **Учет запчастей:** оптовая и розничная продажа, работа по заказам и закупки
- **Учет в автосервисе:** планирование ресурсов, оформление ремонтов, автоматизированное рабочее место автосервиса
- **Учет в автосалоне:** клиентские и складские заказы, сделки «Trade-In», ответственное хранение автомобилей
- **Финансовый блок:** оплаты покупателей, взаиморасчеты с поставщиками, бюджетирование
- **Обмен данными** с бухгалтерскими системами и с каталогами производителей

РЕКОМЕНДУЕМ:

- «Альфа-Авто»:Учет рабочего времени, редакция 5
- «Альфа-Авто:Мобильный приемщик», редакция 5
- Дополнение «Альфа-Авто»:Интерфейс с Аудатэкс, редакция 5, 6
- Дополнение «Альфа-Авто»:Технический осмотр, редакция 5
- Дополнение «Альфа-Авто»:Управление взаимоотношениями с клиентами, редакция 5, 6
- 1С-Рарус:Сайт Автосервиса
- Аренда «Альфа-Авто:Автосалон+Автосервис+Автозапчасти Проф, редакция 5» **от 3 000 руб./мес.**
- Аренда «Альфа-Авто:Автосервис+Автозапчасти Проф, редакция 5» **от 1 800 руб./мес.**
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ «АЛЬФА-АВТО»:

- Альфа-Авто:Автосалон + Автосервис + Автозапчасти КОРП, редакция 6
- Альфа-Авто:Автосалон + Автосервис + Автозапчасти ПРОФ, редакция 5
- Альфа-Авто:Автосервис+Автозапчасти ПРОФ, редакция 5
- Альфа-Авто:Автосалон+Автосервис+Автозапчасти, украинская версия 4.0
- Альфа-Авто:Автосервис+Автозапчасти, украинская версия 4.0
- Альфа-Авто:Учет рабочего времени для Украины

Контакты линии технической поддержки:
+7(495)231-20-02,
e-mail: alfa@rarus.ru

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

Решение «Альфа-Авто:Автосалон+Автосервис+Автозапчасти Проф, редакция 5» не является самостоятельным, необходимо наличие платформы «1С:Предприятие 8». Продукт обеспечивает работу решения на одном рабочем месте в один момент времени. Для работы в многопользовательском режиме необходимо приобретение клиентских лицензий «1С:Предприятие 8».



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. АВТОСЕРВИС

Отраслевое решение, предназначенное для небольших предприятий автобизнеса, основной деятельностью которых является оказание услуг по ремонту и обслуживанию автомобилей. Решение – совместная разработка фирмы «1С» и компании «1С-Рарус».

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. АВТОСЕРВИС» ПОЗВОЛЯЕТ:

- автоматизировать оперативный и управленческий учет предприятия
- оформлять ремонт автомобилей с формированием пакета документов
- вести предварительную запись на ремонт
- учитывать операции с денежными средствами
- отслеживать состояние взаиморасчетов с контрагентами
- формировать аналитическую отчетность

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Отражение всей деятельности автосервиса в едином информационном пространстве - от записи клиента до анализа рентабельности бизнеса. Простое управление автосервисом в целом, управление запасами, встроенный блок управления взаимоотношениями с клиентами, управление персоналом, удобный анализ всей деятельности предприятия, возможность контролировать деятельность автосервиса из любой точки земного шара через Интернет.

Контакты линии технической поддержки:
+7(495)231-20-02,
e-mail: alfa@rarus.ru

ОСНОВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. АВТОСЕРВИС»:

- предварительная запись клиента на ремонт и калькуляция ремонта
- учет выполнения ремонта автомобиля документом «Заказ-наряд»
- проведение поэтапного ремонта (заявка, выполнение ремонта, ожидание, ремонт выполнен, заказ-наряд закрыт)
- использование различных видов ремонтов: платные, бесплатные
- гибкое ценообразование на авторботы
- автоматический расчет стоимости ремонта в заказ-наряде
- удобные механизмы работы с запчастями
- подбор запчастей в заказ-наряд с учетом остатков на складах
- отражение всех перемещений запасных частей в процессе ремонта
- учет запчастей в цехах автосервиса по незакрытым заказ-нарядам
- формирование аналитической отчетности: история по заказ-нарядам, выработка исполнителей, сводная ведомость и др.
- использование специфичных для автосервиса справочников: автомобили, модели и их комплектации, нормочасы, цеха, виды ремонта
- подключение широкого модельного ряда фискальных регистраторов
- интеграция с «1С:Бухгалтерия»



РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С:Автосервис NFR
- Аренда «1С:Автосервис» от 1 150 руб./мес.

1С:УПРАВЛЕНИЕ АВТОТРАНСПОРТОМ ПРОФ

Совместное решение на платформе «1С:Предприятие 8.3» обеспечивает комплексный учет в автопарке. Решение предназначено для автоматизации управленческого и оперативного учета в автотранспортных предприятиях и организациях, а также в автотранспортных подразделениях торговых, производственных и прочих предприятий, использующих автотранспорт для собственных нужд.

ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:УПРАВЛЕНИЕ АВТОТРАНСПОРТОМ ПРОФ» :

- Оптимизация загрузки транспорта и водителей по заказам
- Выписывать и обрабатывать путевые листы
- Анализ рентабельности грузоперевозок в разрезе автомобилей, клиентов
- Контролировать работы водителей:
- Учет рабочего времени водителей
- Расчёт заработной платы водителей
- Рейтинг водителей по качеству вождения
- Настройка интеграции с популярными системами спутникового мониторинга
- Расчет расхода ГСМ по настраиваемым формулам
- Контроль затрат на ГСМ:
- Детальный учет расхода топлива, масел и технических жидкостей в разрезе автомобилей
- Учет экономий и пережогов топлива в разрезе водителей
- Интеграция с поставщиками топливных карт для загрузки данных по заправкам
- Учет ДТП и штрафов водителей
- Контроль прохождения технического обслуживания и ремонтов техники
- Серийный учет шин, аккумуляторов и прочих агрегатов
- Учет доходов и расходов автопарка
- Планирование прямых и косвенных расходов будущих периодов
- Управленческие отчёты по ключевым показателям компании
- Мобильное приложение для водителей
- Подключение терминала автоматизированной выписки и закрытия путевых листов
- Картографические сервисы
- Интеграция с типовыми конфигурациями «1С:Предприятие»

Решения для управления транспортом и транспортной логистикой



КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Для руководителей:

Полные актуальные данные о работе автопарка (в том числе полученные онлайн), встроенные в программу инструменты для аналитики ключевых показателей работы транспорта и водителей помогают быстро и легко принимать верные управленческие решения.

Для пользователей:

Дружелюбный интерфейс программы, быстрая и удобная навигация, возможности гибкой настройки форм документов и отчетов в режиме «1С:Предприятие», а также возможность использования программы на планшетных компьютерах и смартфонах облегчают ежедневную работу пользователей, позволяют значительно сократить трудозатраты сотрудников на выполнение рутинных операций.

Широкий функционал позволяет использовать программу на любом предприятии.

Современная гибкая архитектура решения позволит быстро и гибко адаптировать его под индивидуальные задачи бизнеса.

Легкая интеграция с программными продуктами на платформе «1С:Предприятие» – еще одно важное отличие УАТ ПРОФ от других систем автоматизации транспортных бизнес-процессов.

Программа включена в Единый реестр российских программ.

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7(495)231-20-02,
e-mail: auto@rarus.ru

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С:Предприятие 8. Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП
- 1С:Управление автотранспортом Проф
- Модуль 1С:Управление автотранспортом для ERP
- 1С:Управление автотранспортом Стандарт
- 1С:Управление автотранспортом Стандарт для Украины

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С:Предприятие 8. Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП
- Мобильное приложение Водитель УАТ
- 1С:Управление автотранспортом Проф. NFR
- Аренда «1С:Управление автотранспортом ПРОФ» **от 1 650 руб./мес.**
- 1С:Управление автотранспортом Стандарт. NFR
- Аренда «1С:Управление автотранспортом Стандарт» **от 1 300 руб./мес.**



МОДУЛЬ «1С:УПРАВЛЕНИЕ АВТОТРАНСПОРТОМ ДЛЯ 1С:ERP»

Совместное решение, разработанное на платформе «1С:Предприятие 8.3», обеспечивает комплексный учет автотранспорта в единой информационной системе 1С:ERP Управление предприятием.

МОДУЛЬ 1С:УПРАВЛЕНИЕ АВТОТРАНСПОРТОМ ДЛЯ 1С:ERP» ПОЗВОЛЯЕТ:

- Объединить все сферы деятельности компании в общую информационную систему с единой базой нормативно-справочной информации
- Спланировать оптимальную загрузку ресурсов организации (в частности, транспорта и водителей)
- Снизить простои техники
- Быстро и удобно выписывать и распечатывать путевые листы
- Взаимодействовать с терминалом для выписки и обработки путевых листов водителями
- Взаимодействовать с системами спутникового мониторинга
- Взаимодействовать с процессинговыми центрами поставщиков топлива для загрузки данных по заправкам
- **Снизить затраты на ГСМ:**
 - детальный учет, контроль и анализ расхода топлива, масел и технических жидкостей
 - учет экономий и пережогов топлива в разрезе водителей
- Учитывать работу пассажирского транспорта
- Планировать и контролировать технические обслуживания и ремонты техники
- Учитывать документов водителей и автомобилей и контролировать сроки их действия
- Учитывать ДТП
- Учитывать агрегаты и прочую комплектацию автомобилей
- Автоматически рассчитывать стоимость оказанных транспортных услуг
- Учитывать доходы и затраты автопарка, передавая данных в общую подсистему финансов программы «1С:ERP Управление предприятием 2»

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Для руководителей – предприятие работает в едином информационном пространстве «1С:ERP Управление предприятием», отсутствуют информационные разрывы между отделами, оперативность в получение данных о различных аспектах деятельности для принятия управленческих решений.

Для пользователей – автоматизация рутинных операций, простота в использовании, удобный интерфейс. Благодаря архитектуре платформы «1С:Предприятие 8» и открытости конфигурации, «1С:Управление автотранспортом. Модуль для 1С:ERP» легко адаптируется под потребности реального предприятия.

1С:ERP Управление предприятием 2

Мониторинг и анализ показателей деятельности	Управление финансами	Бюджетирование и казначейство	Управление затратами и расчет себестоимости	Регламентированный учет РСБУ, МСФО	Управление продажами
Управление отношениями с клиентами	Управление производством	Управление закупками	Управление персоналом и расчет заработной платы	Управление запасами и складами	Организация ремонтов

Модуль 1С:Управление автотранспортом для 1С:ERP

Диспетчерская	Учет ГСМ и ТЖ	Управление услугами, прейскурантами и тарифами	Пассажирские перевозки	Учет агрегатов
---------------	---------------	--	------------------------	----------------

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8.ТРАНСПОРТНАЯ ЛОГИСТИКА, ЭКСПЕДИРОВАНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ АВТОТРАНСПОРТОМ КОРП

Программа «1С:Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП» - это комплексное решение для транспортной экспедиции, позволяющее управлять собственным автопарком, контролировать работу наемного транспорта, учитывать различные виды перевозок, в том числе сложные, мультимодальные, LTL и FTL перевозки.

Продукт актуален для транспортно-логистических компаний, для транспортных подразделений производственных, торговых и прочих организаций с собственной службой доставки, в том числе интернет - магазинов.

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8.ТРАНСПОРТНАЯ ЛОГИСТИКА, ЭКСПЕДИРОВАНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ АВТОТРАНСПОРТОМ КОРП» ПОЗВОЛЯЕТ

Повысить эффективность деятельности транспортных компаний и транспортных подразделений предприятий с различной отраслевой спецификой

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Дружественный пользовательский интерфейс системы
- Продуманные инструменты для удобной и быстрой работы сотрудников:
- «АРМ Контроль перевозок», позволяющий отслеживать автомобили и выполняемые маршруты на карте в режиме реального времени,
- АРМ Логиста», позволяющий решать задачи по маршрутизации грузов и оптимизации подбора перевозчика
- Новый уровень прозрачности бизнеса – детальная аналитика по показателям выработки транспорта, водителей, заказов
- Возможность использования программы на планшетных компьютерах и смартфонах,
- Современная гибкая архитектура, позволяющая быстро адаптировать программу под индивидуальные задачи бизнеса и сократить трудозатраты на дальнейшую поддержку системы,
- Возможность легкой интеграции с другими программными продуктами на платформе «1С» - еще одно важное отличие программы от других систем автоматизации транспортных бизнес-процессов.
- Перечисленные возможности позволяют компании, сделавшей выбор в пользу продукта «1С:Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП», достойно конкурировать на рынке транспортных услуг.
- Программа включена в Единый реестр российских программ.

ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8.ТРАНСПОРТНАЯ ЛОГИСТИКА, ЭКСПЕДИРОВАНИЕ И УПРАВЛЕНИЕ АВТОТРАНСПОРТОМ КОРП»:

- Учет заказов на перевозку
- Распределение заявок с возможностью визуальной оценки доступности и степени загрузки транспортных средств
- Управление сложной цепочкой поставок:
- Учет LTL и FTL заказов
- Мультимодальные перевозки
- Оперативное решение транспортных задач с использованием современных алгоритмов маршрутизации
- Подбор оптимальных перевозчиков и автомобилей для перевозок
- Интеграция с ведущими поставщиками услуг спутникового мониторинга
- Картографические сервисы
- Работа с привлеченным парком транспортных средств
- Подбор лучших перевозчиков через тендеры,
- Автоматический расчет тарифов заказчиков и привлеченного транспорта
- Расчет себестоимости перевозки груза
- Складской учет грузов
- Учет доходов и расходов компании по оказываемым услугам на каждом из этапов перевозки,
- Контроль взаиморасчетов с водителями, подрядчиками и клиентами,
- Работа с путевыми листами,
- Учет ремонтов и ТО транспорта
- Учет агрегатов и прочей комплектации автомобилей
- Учет и контроль работы водителей
- Собственное мобильное приложение для водителей
- Учет доходов и расходов автопарка
- Планирование прямых и косвенных расходов будущих периодов
- Анализ рентабельности работы транспорта
- Обмен данными с типовыми конфигурациями «1С» по технологии EnterpriseData

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С:Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП. NFR
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru
- Карты OpenStreetMap и Ингит
- Аренда «1С:Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП» **от 1 800 руб./мес.**

Контакты линии

технической поддержки:

+7 (495) 223-04-04, **e-mail:** auto@rarus.ru,

1С-Коннект: АК Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП, **Skype:** rarus-transport

Решения для управления транспортом и транспортной логистикой



СРАВНЕНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ
ПРОГРАММНЫХ ПРОДУКТОВ:



1С:Управление автотранспортом СТАНДАРТ



1С:Управление автотранспортом ПРОФ



Модуль 1С:Управление автотранспортом
для 1С:ERP



1С:Предприятие 8. Транспортная логистика,
экспедирование и управление
автотранспортом КОРП

Функциональный блок	СТАНДАРТ	ПРОФ	МОДУЛЬ ДЛЯ 1С:ERP	КОРП
Учет собственного автопарка и путевых листов	✓	✓	✓	✓
Управление заказами на транспорт	✓	✓	✓	✓
Тарификация и расчет услуг	✓	✓	✓	✓
Учет ГСМ и ТЖ	✓	✓	✓	✓
Учет ДТП	✓	✓	✓	✓
Учет штрафов	✓	✓	✗	✓
Учет работы водителей	✓	✓	✓	✓
Учет агрегатов	✓	✓	✓	✓
Учет ремонтов	✓	✓	ERP	✓
Складской учет з/ч и расх. материалов	✓	✓	ERP	✓
Обмен с типовыми конфигурациями 1С	✓	✓	ERP	✓
Учет доходов и расходов	✓	✓	ERP	✓
Движение денежных средств	✗	✓	ERP	✓
Бюджетирование	✗	✓	ERP	✓
Пассажирские перевозки	✗	✓	✓	✓
Терминал приема и выдачи путевых листов	✗	✓	✓	✓
Интеграция со спутниковым мониторингом	✗	✓	✓	✓
Картографические сервисы	✗	✓	✗	✓
Работа с привлеченными перевозчиками	✗	✓	✗	✓
Мобильное приложение «Водитель УАТ»	✗	✓	✗	✓
АРМ Контроль перевозок	✗	✓	✗	✓
АРМ Логиста	✗	✗	✗	✓
Автоматическая маршрутизация	✗	✗	✗	✓
Оптимизация подбора перевозчика	✗	✗	✗	✓
Организация тендеров между перевозчиками	✗	✗	✗	✓
Складской учет грузов	✗	✗	✗	✓
Учет рекламаций	✗	✗	✗	✓



1С:ТАКСИ И АРЕНДА АВТОМОБИЛЕЙ

Совместное решение для автоматизации управленческого и оперативного учета в компаниях, работающих на рынке легковых такси и аренды автомобилей.

«1С:ТАКСИ И АРЕНДА АВТОМОБИЛЕЙ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- **Управлять автопарком:** ведение справочника автомобилей, учет комплектации автомобилей, планирование ТО, учет ДТП, оформление путевых листов такси
- **Управлять диспетчерской такси:** удобный и мощный контакт-центр, прием заказов от корпоративных клиентов и физических лиц, идентификация постоянных клиентов, контроль «нелюбимых» водителей или «нежелательных» клиентов
- **Вести учет работы водителей:** оформление и учет договоров найма и передачи автомобилей, контроль за сроком действия документов водителей, настройка взаиморасчетов с водителем по различным видам
- **Вести учет ремонтов:** учет выполнения ремонтов, планирование ТО, учет ДТП
- **Производить взаиморасчеты:** настройка тарифов и тарифных зон для клиентов, использование бонусных программ, формирование счетов, актов
- **СМС-центр:** автоматическая отправка СМС при изменении статусов заказов, настройка шаблонов СМС, групповые рассылки, персонализированные рассылки
- **Взаимодействовать с Call Center Infinity**
- **Okteff или Астерикс:** определение номера входящего звонка, поиск клиентов по номеру телефона, автоматический набор номера для совершения исходящего звонка
- **Взаимодействовать с мобильными устройствами водителей:** выход водителя на линию, формирование списка заказов, передача текущих координат на сервер, обмен сообщениями с диспетчерской, расчет стоимости поездки, таксометр

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Решение «1С:Такси и аренда автомобилей» позволяет повысить эффективность и прозрачность управления предприятием: вся деятельность от приема заказа до анализа рентабельности бизнеса под контролем. Возможность осуществлять контроль деятельности транспортного предприятия из любой точки земного шара через Интернет, в том числе и с помощью планшетных компьютеров или коммуникаторов, позволяет принимать эффективные своевременные управленческие решения.

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:ТАКСИ И АРЕНДА АВТОМОБИЛЕЙ»:

- Диспетчерская такси
- Диспетчерская проката и аренды автомобилей
- Управление автопарком, ремонты и обслуживание
- Управление водителями
- Управление финансами
- SMS-центр
- Контакт-центр
- Сервер взаимодействия с мобильными устройствами водителей



**Контакты линии
технической поддержки:**
+7(495)231-20-02,
e-mail: auto@rarus.ru

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С:Такси и аренда автомобилей NFR
- 1С:Водитель Такси NFR
- Аренда «1С:Такси и аренда автомобилей»
от 1 240 руб./мес.

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С:Такси и аренда автомобилей
- Мобильное приложение «Водитель Такси»



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ОБЩЕПИТ

Отраслевое решение, разработанное на основе типовой конфигурации «Бухгалтерия предприятия», предназначено для комплексной автоматизации оперативного, бухгалтерского и налогового учета деятельности ресторанов, кафе, баров, подразделений общественного питания гостиничных комплексов, производственных и кондитерских цехов и других предприятий общественного питания.

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ОБЩЕПИТ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- быстро начать ведение учета: доступна загрузка ингредиентов, блюд и рецептур из сборников
- автоматизировать рабочие места: технолога, повара, заведующего производством, калькулятора, кладовщика, бухгалтера по различным участкам учета
- вести бухгалтерский и налоговый учет одновременно по нескольким организациям в общей информационной базе, а также вести учет на предприятиях с различными формами хозяйствования
- вести список взаимозаменяемых продуктов (аналогов), сезонные коэффициенты перерасхода, химико-энергетические показатели блюд и продуктов
- вести учет и распределение дополнительных расходов
- отражать все типовые хозяйственные операции общественного питания в бухгалтерском и налоговом учете
- загружать данные о продажах из кассовых систем: «1С:Фастфуд. Фронт-офис», «1С:Ресторан», «РестАрт», «Эвотор», UCS RKeeper v.6 и v.7, iiko, Frontol
- формировать оперативные, отраслевые и регламентированные отчеты
- формировать отчетность по алкогольной продукции: блок работы с ЕГАИС
- работать со ФГИС «Меркурий» напрямую из программы. Загружать и гасить ветеринарные сопроводительные документы (ВСД) на поступающие от поставщиков продукты и полуфабрикаты.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- Ведение оперативного, бухгалтерского и налогового учета общепита в единой базе
- Синхронное обновление с конфигурацией «Бухгалтерия предприятия», максимально оперативная поддержка всех новых форм и требований законодательства
- Удобный и понятный интерфейс для пользователей, возможность гибкой настройки под учет на конкретном объекте

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ОБЩЕПИТ»:

- **Партионный учет:** товаров, материалов, готовой продукции согласно ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» для использования метода ФИФО
- **Складской учет:** количественный и количественно-суммовой учет по складам
- **Приготовление блюд и списание продуктов:** загрузка продуктов, блюд, рецептур из разных источников, учет полуфабрикатов, производственных затрат, сезонности, расчет и списание специй
- **Реализация товаров и услуг:** оптовые отгрузки, розничные продажи, учет на розничных складах, инвентаризация склада и розничных точек
- **Учет и списание ингредиентов:** сопоставление счетов актам по различным видам номенклатуры, возможность привязки своих счетов учета, что позволит списывать не только товары, но и материалы
- **Отчетность:** поступление товаров, товарный отчет, анализ выпуска продукции, расход продуктов и специй, заборный лист, остатки и обороты товаров, алкогольная декларация, отчет о продажах и списаниях

Контакты линии технической поддержки:

8 800 700-7484 (звонок бесплатный),

e-mail: food@rarus.ru,

Skype: food-1c,

1С-Коннект: АК 1С:Общепит

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус:Интеграция с онлайн-сборником рецептур FoodCost.pro
- ЭСР «Сборник рецептур», редакция 1
- 1С:Общепит NFR
- Аренда «1С:Общепит» от 1 110 руб./мес.



1С:ОБЩЕПИТ КОРП

Отраслевое решение предназначенное для автоматизации оперативного, бухгалтерского и налогового учета (в т.ч. деятельности ИП, учета на УСН, расчета ЕНВД) на предприятиях общественного питания, таких как: сети предприятий питания различных форматов и концепций, ресторанные холдинги, кейтеринговые компании и операторы питания и многие другие.

1С:ОБЩЕПИТ КОРП ПОЗВОЛЯЕТ:

- Вести специфический бухгалтерский документооборот между подразделениями, выделенными на отдельный баланс
- Осуществлять налоговый учет обособленных подразделений с учетом всех особенностей, предусмотренных законодательством
- Рассчитывать доли и распределять налог на прибыль по инспекциям ФНС, где зарегистрированы обособленные подразделения
- Использовать любые стандартные отчеты для анализа информации по подразделениям выделенным и не выделенным на отдельный баланс
- Работать с ЕГАИС для предприятий питания, производящих пиво в целях реализации внутри собственной сети (мини-пивоварни крафтового пива при ресторанах) и использующих для учета производства упрощенную схему (по рецептурам, аналогично производству блюд) – в части отражения в ЕГАИС операций по производству и реализации слабоалкогольной продукции
- Работать со ФГИС «Меркурий» напрямую из программы. Загружать и гасить ветеринарные сопроводительные документы (ВСД) на поступающие от поставщиков продукты и полуфабрикаты, а также отражать собственные ВСД на транспортировку, перемещение или передачу прав.

КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО:

- Максимальное использование всех преимуществ и особенностей «1С:Бухгалтерия КОРП», а также ведение рецептуры в разрезе подразделений и учет полуфабрикатов как товары на отдельных подразделениях.

	1С:Общепит	1С:Общепит Корп
Ведение бухгалтерского учёта	+	+
Ведение списка рецептур, составление калькуляций (Технологических карт)	+	+
Учет сезонных коэффициентов перерасхода, учет специй	+	+
Учет стандартных складских операций	+	+
Учет актов вскрытия алкогольной продукции в ЕГАИС	+	+
Обмен данными с ресторанно-кассовыми (фронт-офисными) системами: • Двухсторонний с: «1С:Фастфуд», «1С:Ресторан», «РестАрт», «Эвотор». • Односторонний обмен (только загрузка данных): UCS Rkeeper v.6, v.7	+	+
Ведение бухгалтерского документооборота между подразделениями, выделенными на отдельный баланс.		+
Работа с ЕГАИС для мини-пивоварен (отражение производства)		+
Подготовка бухгалтерской отчетности по обособленным подразделениям		+

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус:Интеграция с онлайн-сборником рецептур FoodCost.pro
- ЭСР «Сборник рецептур», редакция 1
- 1С:Общепит NFR

Контакты линии технической поддержки:

8 800 700-74-84 (звонок бесплатный)
e-mail: food@rarus.ru
Skype: food-1c
1С-Коннект: АК 1С:Общепит



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ФАСТФУД. ФРОНТ-ОФИС

Отраслевое решение предназначенное для автоматизации предприятий общественного питания, работающих в формате быстрого обслуживания (без официантов).

Программный продукт разработан на основе типовой конфигурации «Розница», редакции 2.2 системы программ «1С:Предприятие 8» с сохранением всех основных возможностей и механизмов типового решения.

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ФАСТФУД. ФРОНТ-ОФИС ПОЗВОЛЯЕТ:

- Работать самостоятельно без бэк-офиса.
- Использовать два вида пользовательского интерфейса: обычный для ведения учета и настроек системы и специализированный для работы персонала с использованием сенсорного экрана POS-терминала.
- Управлять лояльностью и использовать маркетинговые акции
- Вести работу с электронной очередью. Такой блок помогает разделить раздачу на 2 части: кассовую и место выдачи заказа. Над зоной раздачи пользователь может разместить экраны, на которых

«1С:Предприятие 8. Фастфуд» будет запущен в режиме Электронной очереди. На едином экране будут отображаться все заказы – и те, что находятся в работе и уже готовые к выдаче.

- Использовать несколько видов меню (без ограничений) с ручным или автоматическим выбором при оформлении/корректировке заказа.
- Работать с комплексными обедами с помощью модификаторов
- Подключать дополнительные модули других пользователей, первыми такими подключенными и работающими серверами являются «РестАрт:Депозитно-дисконтный сервер» и «1С-Рарус:Бонусный сервис».

Контакты линии

технической поддержки:

8-800-700-7484 (звонок бесплатный),
e-mail: food@rarus.ru,
Skype: food-1c,
1С-Коннект: АК 1С:Общепит

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Максимальное использование всех преимуществ «1С:Розница», удобный интерфейс, который позволяет ускорить процесс обслуживания клиентов, а также широкие функциональные возможности, разработанные специально для работы заведений в режиме фастфуд (без официанта).



ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

Решение «1С:Предприятие 8. Фастфуд. Фронт-офис» является самостоятельным. Для масштабирования и расширения количества рабочих мест необходимо приобрести дополнительные клиентские лицензии «1С:Предприятие 8. Фастфуд. Фронт-офис» и «1С:Предприятие». Основные поставки и дополнительные лицензии доступны в виде коробочных или электронных поставок, комплектуются только программными ключами защиты СЛК.



1С:ОБЩЕПИТ. МОДУЛЬ ДЛЯ 1С:ERP и 1С:КА

Отраслевое решение, разработанное как дополнение к типовой конфигурации «1С:ERP» и «1С:Комплексная автоматизация». Предназначено для автоматизации оперативного, бухгалтерского и налогового учета в общественном питании. Данное комплексное решение может применяться как на предприятиях, для которых общественное питание является профильным бизнесом, так и для автоматизации учета собственных подразделений питания.

1С:ОБЩЕПИТ. МОДУЛЬ ДЛЯ 1С:ERP и 1С:КА ПОЗВОЛЯЕТ:

- быстро начать ведение учета: доступна загрузка ингредиентов, блюд и рецептов из сборников
- отражать в типовых учетных механизмах конфигурации «1С:ERP» и «1С:Комплексная автоматизация» процессы производства блюд в общественном питании (используя метод формирования «подкладных документов»)
- вести список взаимозаменяемых продуктов (аналогов), сезонные коэффициенты перерасхода, химико-энергетические показатели блюд и продуктов
- загружать продажи из кассовых систем: «1С:Фастфуд», «1С:Ресторан», «РестАрт», UCS Rkeeper v.7, iiko
- формировать оперативные, отраслевые и регламентированные отчеты, отчетность по алкогольной продукции

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Максимальное использование типовых механизмов «1С:ERP» и «1С:КА», что серьезно облегчает поддержку и сопровождение комплексной конфигурации. Простое и удобное объединение с конфигурацией и с другими модулями, дополняющими возможности программных решений «1С:ERP» и «1С:КА».

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус: Интеграция с онлайн-сборником рецептов FoodCost.pro
- ЭСР «Сборник рецептов», редакция 1
- 1С:Общепит. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА версия NFR

Контакты линии

технической поддержки:

8 800 700-7484 (звонок бесплатный),

e-mail: food@rarus.ru,

Skype: food-1c,

1С-Коннект: АК 1С:Общепит

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

Конфигурация «1С:Общепит. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА» не является самостоятельной и требует наличия типового решения – «1С:ERP» или «1С:Комплексная автоматизация». Конфигурация обеспечивает работу на одном рабочем месте в один момент времени. Для масштабирования и расширения количества рабочих мест необходимо приобретать дополнительные лицензии «1С:Предприятие 8» и «1С:Общепит. Модуль для 1С:ERP и 1С:КА». Используется программная защита.

1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. РЕСТОРАН

Отраслевое решение, разработанное на платформе «1С:Предприятие 8». Предназначено для автоматизации и контроля работ контактного персонала на предприятии питания: кассиров, официантов, барменов, менеджеров зала.



«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. РЕСТОРАН» ПОЗВОЛЯЕТ АВТОМАТИЗИРОВАТЬ:

- Одиночные или сетевые рестораны, бары и кафе с официантским обслуживанием
- Одиночные или сетевые предприятия быстрого питания (fast-food, fast-casual)
- Столовые и буфеты на предприятиях или комбинатах питания
- Школьные столовые и буфеты
- Любые предприятия питания со схемами обслуживания:
 - без предварительного заказа (быстрая продажа)
 - с отложенными заказами (классический ресторан)
 - со смешанными схемами обслуживания

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. РЕСТОРАН» ПОЗВОЛЯЕТ РЕШАТЬ СЛЕДУЮЩИЕ ЗАДАЧИ:

- Учет продаж
- Повышение качества и скорости обслуживания гостей
- Контроль действий персонала
- Уменьшение ошибок при работе с гостями (человеческий фактор)
- Централизованное управление меню и прейскурантом
- Повышение лояльности посетителей
- Получение аналитической отчетности



1С:УПРАВЛЕНИЕ СЕРВИСНЫМ ЦЕНТРОМ

Совместное решение, предназначенное для автоматизации оперативной деятельности предприятий, оказывающих услуги гарантийного и негарантийного ремонта, обслуживания бытовой, офисной техники и торгового оборудования. Программный продукт включает в себя функционал «1С:Управление небольшой фирмой».

«1С:УПРАВЛЕНИЕ СЕРВИСНЫМ ЦЕНТРОМ» ПОЗВОЛЯЕТ УПРАВЛЯТЬ:

- планированием, подготовкой и учетом ремонтной деятельности
- снабжением, закупками, взаимодействием с производителями
- складом и производством
- подменным фондом
- взаиморасчетами и доставкой
- маркетингом и продажами
- розничными продажами
- денежными средствами
- зарплатой и персоналом
- имуществом
- финансами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Для руководителя: единое информационное пространство, постоянный контроль бизнеса, работа с производителями техники: отчет о выполненных работах с целью получения компенсации, монитор руководителя, аналитические отчеты о деятельности предприятия

Для сотрудника call-центра: сокращение времени на оформление обращения и поиск информации: клиент, техника в ремонте, комплектующие

Для приемщика: оптимальное распределение загрузки мастеров, актуальная и полная информация о состоянии ремонта

Для мастера по ремонту: быстрое формирование документов ремонта, актуальная и полная информация о состоянии ремонта

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 231-22-45,
e-mail: rs@rarus.ru

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ «1С:УПРАВЛЕНИЕ СЕРВИСНЫМ ЦЕНТРОМ»:

- Учет запасов
- Производство
- Складской учет
- Учет финансов
- Управленческий учет
- Учет кадров
- Учет имущества
- Учет товаров в ремонте
- Налоговый учет
- Обмен данными с: «1С:Бухгалтерия предприятия», ред. 2.0 и ред. 3.0, «1С:Отчетность предпринимателя», ред. 2.0, «1С:Розница 8», ред. 2.2, «1С:Розница 8. Магазин бытовой техники и средств связи», ред. 2.2

РЕКОМЕНДУЕМ:

- «1С:Розница 8. Магазин бытовой техники и средств связи»
- Аренда «1С:Управление сервисным центром» **от 1000 руб./мес.**

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ

«1С:УПРАВЛЕНИЕ СЕРВИСНЫМ ЦЕНТРОМ»:

- Техническое обслуживание ККТ в соответствии с 54-ФЗ
- Учет стационарных и выездных ремонтных работ
- Штрихкодирование техники в ремонте
- Взаимодействие со сторонними сервисными центрами
- Учет сроков гарантии серийных номеров
- Инвентарный учет
- Анализ загрузки мастеров и распределение заявок между исполнителями
- Прием и регистрация входящих обращений на ремонт техники
- Плановое техническое обслуживание контрагентов в разрезе точек и техники
- Групповое формирование документов ремонта и оплаты
- Оценка качества обслуживания клиентов в рамках дополнительного соглашения
- Механизм управления sms-рассылками с помощью сервиса sms4b
- Техническое обслуживание ККТ
- АРМ кассира
- Сохранение и разметка изображения с WEB-камеры для ремонта изделия
- Взаимодействие с вендорами
- Аналитические отчеты, позволяющие анализировать оказанные услуги, текущие ремонты, невыполненные заказы, задолженность по взаиморасчетам с поставщиками и клиентами.



РЕШЕНИЯ ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ НЕПРОДОВОЛЬСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ

Отраслевые розничные решения предназначены для комплексной автоматизации front-end непродовольственных предприятий розничной торговли. Линейка решений разработана на базе конфигурации «1С:Розница 8» и полностью включает ее функциональные возможности.

ОБЩИЕ МЕХАНИЗМЫ ОТРАСЛЕВЫХ РОЗНИЧНЫХ РЕШЕНИЙ, ОТЛИЧНЫЕ ОТ «1С:РОЗНИЦА 8»:

- Загрузка и выгрузка данных из текстовых и табличных электронных документов
 - Автоматическая (групповая) загрузка данных из электронных документов
 - Оперативное создание номенклатуры, отсутствующей в базе
 - Механизм автоматического формирования цен поступившей номенклатуры
 - Сохранение изображения номенклатуры в карточке с WEB-камеры
 - Конвейерная схема приемки товаров, сокращающая время на создание большого количества новых номенклатурных позиций
 - Печать этикеток и ценников. Получение этикеток и ценников из карточки номенклатуры. Механизм задания индивидуальной этикетки и ценника
 - Учет взаиморасчетов с контрагентами и сотрудниками
 - Учет денежных средств на счетах компании. Обмен данными с клиент-банком
 - Учет себестоимости по средней-скользящей оценке
 - Планирование продаж
 - Индикация выполнения планов продаж
 - Механизм мотивации сотрудников
 - Продажа сопутствующих товаров
 - Альтернативное рабочее место кассира (АРМК)
 - Индикация маркетинговых акций в РМК
 - Оформление заказа покупателя и продажа товара по заказу в режиме РМК
 - Механизм индикации оплаты заказов покупателей
 - Оформление заявки на доставку товара из РМК
 - Закрытие кассовой смены без Z-отчета из меню РМК и АРМК
 - Механизм регистрации действий кассира. Ведение журнала операций, выполняемых на кассе
 - Механизм видеофиксации действий кассира. Запись действий можно вести одновременно с нескольких камер
 - Механизм оценки удовлетворенности покупателей с использованием пультов, установленных непосредственно в точке продаж
 - Информационный киоск
 - SMS-рассылки с использованием сервиса SMS4B
 - Бонусный сервис «1С-Рарус». Регистрация участников бонусной программы, поиск карт по номеру телефона, эл. почте с подтверждением
 - Обмен с сайтами на платформе 1С:Битрик
 - Подключение ТО по технологии «1С-Рарус»
-
- Обмен данными с: «1С:Бухгалтерия предприятия» ред. 2.0 и ред. 3.0,
 - «1С:Отчетность предпринимателя» ред. 2.0, «1С:Управление торговлей» ред. 10.3 и ред. 11.2, «1С:Управление небольшой фирмой» ред. 1.6

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 231-22-45,
e-mail: rs@rarus.ru





КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Для руководителя:

- Специализированное решение
- Гибкая система для реализации маркетинговых идей
- Формирование аналитических отчетов в разрезе любых данных, учитываемых системой
- Сокращение затрат за счет своевременного принятия взвешенных решений
- Реализация эффективной системы мотивации персонала
- Сокращение ошибок персонала
- Возможность контроля деятельности организации в любой момент времени
- Эффективное управление франчайзинговым бизнесом

Для продавца-консультанта:

- Внимание покупателям, сокращение времени на выполнение торговых операций
- Быстрый поиск необходимой информации
- Прозрачная система оплаты труда

Для администратора магазина:

- Сокращение ошибок персонала
- Предотвращение фактов мошенничества при выполнении торговых операций
- Упрощение процесса заказа новых коллекций
- Контроль трудовой дисциплины
- Предусмотренные шаблоны отчетов

Для IT-специалиста:

- Легкая масштабируемость решения
- Быстрый запуск магазина с «нуля»
- Совместимость программного и аппаратного обеспечения
- Автоматический обмен данными
- Централизованное обновление
- Детальная настройка прав пользователей

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С:Рарус:Кассир
- 1С:Рарус:Мобильное РМК
- 1С:Рарус:Мобильная точка продаж v8.3
- 1С:Рарус:Мобильный ТСД v8.3
- 1С:Рарус:Бонусный сервис
- 1С:Рарус:Мобильная карта лояльности
- Сервис смс-рассылки SMS4b.ru
- Аренда любого отраслевого розничного решения
от 1000 руб./мес.
- 1С:Книжный магазин NFR
- 1С:Магазин автозапчастей NFR
- 1С:Магазин одежды и обуви NFR
- 1С:Магазин бытовой техники и средств связи NFR
- 1С:Магазин строительных и отделочных материалов NFR
- 1С:Ювелирный магазин NFR
- 1С:Аптека NFR
- 1С:Салон оптики NFR



1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН АВТОЗАПЧАСТЕЙ

Решение, предназначенное для автоматизации магазинов, специализирующихся на продаже автозапчастей, шин, дисков и сопутствующих товаров.



Решения для автоматизации
непродовольственных предприятий
розничной торговли

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН АВТОЗАПЧАСТЕЙ»:

- Дополнительные аналитические свойства для шин и дисков
- Загрузка информации о номенклатуре из автокаталога компании «Автодилер»
- Ведение списка аналогов номенклатуры
- Учет применимости автозапчастей к автомобилям при подборе в режиме РМК
- Учет минимальных остатков для поддержания ассортимента товарных позиций
- Учет расположения товаров для обеспечения оперативной сборки товаров при продаже из-за прилавка
- Фиксация потребности в товаре в режиме РМК для учета в заказе поставщику
- Подбор шин и дисков в режиме РМК по дополнительным аналитическим параметрам
- Подбор автозапчастей в режиме РМК по каталожному номеру, артикулу и коду номенклатуры
- Привязка автомобиля к владельцу для удобства поиска автозапчастей в режиме РМК по владельцу и по VIN коду
- Возможности вывода на этикетку или ценник списка применимости запчасти к автомобилю

«1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН АВТОЗАПЧАСТЕЙ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- вести учет заказов покупателей
- оформлять заказы покупателя из РМК

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН АВТОЗАПЧАСТЕЙ»:

- **Учет автозапчастей:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление перемещений, проведение инвентаризаций
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов

1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Решение, предназначенное для автоматизации как одиночных, так и объединенных в торговую сеть магазинов, ориентированных на продажу строительных и отделочных материалов, сантехники, инструментов, тканей, штор и различных покрытий.



СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ»:

- Порулонный учет мерного товара с указанием первоначального размера рулона, с возможностью маркировки каждого рулона собственным штрих-кодом
- Учет обрезков рулона в соответствии с нормой, указываемой для каждого товара, автоматическая переоценка
- Пересчет количества товара по коэффициенту из одной единицы измерения в другую при продаже
- Оформление доставки с автоматическим резервированием товара при отгрузке с территориально удаленного склада, в том числе и в РМК
- Автоматическое создание необходимых документов при отгрузке с территориально удаленного склада (заявка на доставку, расходный ордер на товары)
- Аналитические отчеты для контроля доставки
- Предоставление скидки покупателю на остатки мерных товаров

«1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- вести учет заказов покупателей
- учитывать оплаты и отслеживать состояние взаиморасчетов с контрагентами и сотрудниками

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН СТРОИТЕЛЬНЫХ И ОТДЕЛОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ»:

- **Учет строительных и отделочных материалов:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление перемещений, проведение инвентаризаций
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов



1С:РОЗНИЦА 8. КНИЖНЫЙ МАГАЗИН

Решение, предназначенное для автоматизации деятельности одиночных магазинов и торговых точек, объединенных в торговую сеть, ориентированных на продажу печатных изданий, аудио, видео, мультимедийной и сувенирной продукции.

«1С:РОЗНИЦА 8. КНИЖНЫЙ МАГАЗИН» ПОЗВОЛЯЕТ:

- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- вести учет заказов покупателей
- учитывать оплаты и отслеживать состояние взаиморасчетов с контрагентами и сотрудниками

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. КНИЖНЫЙ МАГАЗИН»:

- **Учет номенклатуры:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление перемещений, проведение инвентаризации
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. КНИЖНЫЙ МАГАЗИН»:

- Учет товара по характеристикам: ISBN, номер по УДК, формат книги, переплет, номер тома, объем страниц, список авторов, издательство, место издания
- Учет периодических изданий с указанием периодичности издания, даты выхода, даты устаревания, правила устаревания
- Помощник пакетного создания характеристик периодических изданий
- Оформление подписок: прием, доставка, выдача, возврат и аннулирование
- Прием и выдача подписок в РМК
- Предоставление скидки покупателю на морально устаревшие издания



1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ И СРЕДСТВ СВЯЗИ

Решение, предназначенное для автоматизации одиночных или сетевых магазинов: салоны связи, магазины электроники, бытовой и компьютерной техники позволяет вести торговлю бытовой техникой, сотовыми телефонами, компьютерами и комплектующими.

«1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ И СРЕДСТВ СВЯЗИ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- вести учет заказов покупателей
- оказывать услуги по ремонту товара
- учитывать оплаты и отслеживать состояние взаиморасчетов с контрагентами и сотрудниками

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ И СРЕДСТВ СВЯЗИ»:

- **Учет номенклатуры:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление перемещений, проведение инвентаризации
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов
- **Учет товаров в ремонте:** прием товара в ремонт, передача в сторонние сервисные центры, выдача товаров в подмену, перемещения в ремонте

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН БЫТОВОЙ ТЕХНИКИ И СРЕДСТВ СВЯЗИ»:

- Серийный учет товаров с настройкой обязательного указания серийного номера в документах
- Инвентарный учет товаров с контролем количества
- Поддержка аналогов и применяемости комплектующих и аксессуаров
- Подбор товаров по аналогам и по применяемости в рабочем месте кассира
- Оформление гарантийного талона на товары и услуги
- Покупка товаров у населения, обмен старых изделий на новые с доплатой (trade-in)
- Уценка товаров по какой-либо причине
- Прием товара в ремонт, передача в сторонние сервисные центры, выдача товаров в подмену, перемещения в ремонте
- Взаимодействие с сервисами платежей Cyberplat и QIWI
- Обмен данными по учету техники в ремонте с конфигурацией «1С:Предприятие 8. Управление сервисным центром»
- Механизм общих ШК для товаров, учет которых ведется в разрезе характеристик

1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН ОДЕЖДЫ И ОБУВИ

Решение, предназначенное для автоматизации розничной торговой деятельности магазинов, салонов, бутиков и других розничных торговых точек, ориентированных на продажу одежды, обуви, спортивных товаров и аксессуаров.

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН ОДЕЖДЫ И ОБУВИ»:

- Учет по аналитикам: торговая марка, коллекция, производитель, пол, сезон
- Механизм общих ШК для товаров, учет которых ведется в разрезе характеристик
- Автоматическое формирование наименования товара по шаблону с учетом аналитик
- Ведение размерных шкал для отображения товаров в размерных вариантах различных стран
- Учет соответствия размеров между разными размерными шкалами
- Оформление поступлений и перемещений товаров в разрезе цвето-размерных характеристик (шахматка)
- Оперативное создание новых цвето-размерных характеристик при оформлении поступлений и перемещений
- Оперативная подсортировка торгового зала
- Печать на этикетке и ценнике состава товара
- Отраслевые шаблоны этикеток и ценников
- Работа с двойными табличными частями в товарных документах
- Поиск номенклатуры в РМК по свойствам характеристики
- Обмен товара внутри одного артикула без оформления возврата
- Расширенный поиск в интерфейсе кассира по цвето-размерным характеристикам

«1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН ОДЕЖДЫ И ОБУВИ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- вести учет заказов покупателей
- учитывать оплаты и отслеживать состояние взаиморасчетов с контрагентами и сотрудниками

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. МАГАЗИН ОДЕЖДЫ И ОБУВИ»:

- **Учет номенклатуры:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление перемещений, проведение инвентаризации
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов

1С:РОЗНИЦА 8. ЮВЕЛИРНЫЙ МАГАЗИН

Решение, предназначенное для автоматизации деятельности салонов, магазинов, ломбардов, ориентированных на продажу, ремонт и скупку ювелирных изделий.

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. ЮВЕЛИРНЫЙ МАГАЗИН»:

- Учет по аналитикам: проба металла, размер, вставка (геоммологическое описание), производитель
- Указание веса ювелирного изделия в граммах с выводом веса в отчетах и документах
- Учет ювелирных изделий в разрезе характеристик
- Автоматическое формирование наименования ювелирного изделия по шаблону с использованием дополнительных аналитик
- Конвейерная схема приема товара с созданием новых номенклатурных позиций, отличающихся незначительными различиями, быстрым описанием товара и печатью этикеток и ценников
- Механизм расположения изделий по паллетам и ячейкам с автоматическим очищением при продаже
- Установка цен для драгоценных металлов и камней
- Прием товара на комиссию: взаиморасчеты с комитентами, отчетность комитентам
- Ломбард: предоставление краткосрочных займов, организация и проведение торгов
- Ремонт ювелирных изделий
- Скупка ювелирных изделий и лома
- Печатная форма «Акта инвентаризации драгоценных металлов и изделий из них» (ИНВ-8)

«1С:РОЗНИЦА 8. ЮВЕЛИРНЫЙ МАГАЗИН» ПОЗВОЛЯЕТ:

- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- вести учет заказов покупателей
- вести комиссионную торговлю
- учитывать оплаты и отслеживать состояние взаиморасчетов с контрагентами и сотрудниками

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. ЮВЕЛИРНЫЙ МАГАЗИН»:

- **Учет номенклатуры:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление перемещений, проведение инвентаризаций
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов
- **Учет комиссионного товара:** взаиморасчеты с комитентами, отчеты комитента
- **Ломбард:** предоставление краткосрочных займов



Решения для автоматизации
непродовольственных предприятий
розничной торговли





1С:РОЗНИЦА 8. АПТЕКА

Решение для ведения розничной торговли лекарственными препаратами, товарами медицинского назначения и косметической продукцией.

«1С:РОЗНИЦА 8. АПТЕКА» ПОЗВОЛЯЕТ:

- вести учет лекарственных средств в соответствии с фармакологической спецификацией
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- учитывать оплаты и отслеживать состояние взаиморасчетов с контрагентами и сотрудниками

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. АПТЕКА»:

- Серийный учет лекарственных средств в разрезе серий производителя и сроков годности
- Учет маркируемых лекарственных средств и обмен с системой МДЛП, в том числе через API
- Загрузка данных о номенклатурных позициях с диска «ИТС Медицина» и с сайта 1С:ИТС
- Загрузка реестров предельных цен производителей лекарственных средств ЖНВЛП и НСиПТВ с диска «ИТС Медицина» и с сайта «1С:ИТС»
- Автоматическое заполнение реестра предельных розничных цен на ЖНВЛП и НСиПТВ на основании данных реестра предельных цен производителей
- Механизм загрузки страны происхождения в серию
- Учет фальсификатов и просроченных серий
- Учет специфики ценообразования на препараты ЖНВЛП и НСиПТВ
- Контроль предельных розничных цен и цен производителей на лекарственные средства
- ЖНВЛП и НСиПТВ
- Загрузка электронных накладных от поставщиков в формате текстовых и табличных документов
- Оперативный мониторинг АС Росздравнадзора
- Механизм выгрузки в Мониторинг АС
- Механизм приемки товаров с возможностью ввода серий по параметрам в «Приходный ордер на товары»
- Шаблон ценника, соответствующий приказу Минздрава РФ №647
- Изготовление собственных лекарственных препаратов
- Индикация ЖНВЛП в документах товародвижения
- Цветовая индикация серий по срокам годности при подборе товаров в документах и в РМК
- Возможность отображения в режиме РМК только тех характеристик товаров и серий АС, которые есть в наличии
- Отображение цен продажи в РМК в форме выбора серий по общему ШК
- Деление упаковок при продаже
- Ведение списка аналогов лекарственных препаратов
- Учет минимальных остатков АС в разрезе точек продаж
- Печатные формы: стеллажная карточка, протокол согласования поставки цен ЖНВЛП от 03.06.2016
- Учет приоритетов поставщиков при подборе аналогов номенклатуры
- Поиск товара по МНН в режиме РМК
- Получение отчетности по минимальным остаткам АС и по товарам с закончившимся сроком годности

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. АПТЕКА»:

- **Учет лекарственных средств:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление, поведение, инвентаризации
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов
- Обмен данными с решениями «1С:Рарус:Управление аптекой», ред. 1.5 и «1С:Управление аптечной сетью», ред. 11.2



1С:РОЗНИЦА 8. САЛОН ОПТИКИ

Решение, предназначенное для автоматизации салонов и магазинов, в том числе объединенных в торговые сети, ориентированных на производство и продажу очков, оправ, линз и аксессуаров для очков.

«1С:РОЗНИЦА 8. САЛОН ОПТИКИ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- вести учет по характеристикам очковых и контактных линз (Сфера (Sph), Цилиндр (Cyl), Ось (Ax),>Addидация (Add), Диаметр (Prism для очков или Dia для контактных линз), База (Basis), Цвет)
- использовать гибкую систему скидок и маркетинговых акций
- организовать взаимодействие с поставщиками
- производить основные складские операции (оприходование, списание, перемещение) и инвентаризацию товаров
- осуществлять мелкооптовую и розничную торговлю
- вести учет заказов покупателей
- автоматически загружать данные из электронных документов
- организовать рабочие места кассира, мастера и врача

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РОЗНИЦА 8. САЛОН ОПТИКИ»:

- Диагностика зрения: общая, в контактных линзах или очках клиента, перед покупкой очков
- Учет заказов покупателей
- Изготовление очков из материалов компании и материалов клиента по заказу
- Автоматическое списание комплектующих при изготовлении очков из материалов компании
- Частичная и произвольная предоплата по заказу
- Отмена товаров в заказе покупателя с указанием причины отмены товара
- Формирование заказа клиента на основании диагностики с учетом параметров зрения
- Анализ обеспечения заказов клиентов и формирование заказов поставщикам на основании проведенного анализа
- Автоматизированное рабочее место врача (проведение диагностики зрения, оформление заказов покупателей, ведение списка клиентов, выписка рецептов, подбор контактных линз, оперативное создание номенклатуры отсутствующей в базе)
- Возможность работы автоматизированного рабочего места кассира в режиме продажи по заказам и в режиме быстрой продажи
- Ячеистый склад для хранения заказов покупателей
- Опциональный контроль дублей свойств линз
- Осуществление мелкооптовой продажи товаров на основании заказа клиента
- Возможность редактирования единицы измерения товара в АРМах

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С:РОЗНИЦА 8. САЛОН ОПТИКИ»:

- **Учет номенклатуры:** мелкооптовая и розничная продажа, работа с заказами и закупками
- **Складской учет:** оформление перемещений, проведение инвентаризации
- **Финансовый учет:** взаиморасчеты с контрагентами и сотрудниками, оформление безналичных расчетов

1С-РАРУС:КАССИР



Отраслевое решение, разработанное на платформе «1С:Предприятие 8», в режиме управляемого приложения. Предназначено для автоматизации предприятий розничной торговли. «1С-Рарус: Кассир» может использоваться для автоматизации одиночных магазинов, бутиков, рабочих мест в супермаркетах и обособленных розничных точках торговых сетей при наличии центрального узла, который отвечает за ведение справочника товаров, назначение цен и прочих товарных операций.

«1С-РАРУС:КАССИР» ПОЗВОЛЯЕТ:

- увеличить пропускную способность касс
- снизить трудозатраты персонала
- поддержать работу с широким номенклатурным перечнем с сохранением высокой производительности и надежности информационной системы

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ «1С-РАРУС:КАССИР»:

- Учет продаж
- Касса
- Скидки и наценки
- Модуль повышения продаж
- Учет заказов
- Управление торговым оборудованием
- Обмен данными с программами 1С, с системами лояльности и банковскими процессингами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА «1С:РАРУС.КАССИР»:

Быстрый запуск

- Решение легко установить и подключить оборудование, наглядный и логичный интерфейс позволяет сотрудникам самостоятельно освоить программу

Поддержка онлайн-касс

- Соответствует Ф3-54: подключается к фискальному регистратору и включает все виды фискальных документов

Офлайн-работа

- Программа продолжает работать при сбоях интернета, осуществляя розничные

продажи, расчет скидок и прием всех видов оплаты. Переключение между режимами происходит автоматически

Уникальный функционал

- Специальный модуль повышения продаж напомнит кассиру о действующих акциях и сопутствующих товарах

Интеграция с «1С»

- Решение синхронизируется с программами учета «1С», с системами лояльности и банковскими процессингами
- Многофункциональное кассовое решение для компаний Non-food, которые.

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С:РАРУС.КАССИР»:

- Учет по цвето-размерным характеристикам товаров для магазинов одежды, обуви, аксессуаров, спорттоваров и т.д.
- Учет по серийным номерам для продажи техники и электроники
- Серийный учет для аптек и строительных магазинов
- Работа в режиме «Онлайн» с АСУ центрального офиса, автоматическое переключение в режим работы «Офлайн» при «потере» связи с центральным офисом и переход в режим «Онлайн» при восстановлении связи
- Соответствует требованиям 54-ФЗ: поддержка протокола ФФД 1.05 – операции продажи, возврат, чеки коррекции, прием авансовых платежей, зачет аванса при продаже
- Механизмы повышения продаж: информирование кассира о действующих скидках, об аналогах и товарах покупаемых совместно, оповещение клиента о необходимости увеличить товарную корзину для срабатывания скидки, контекстно-зависимые напоминания покупателям
- Широкая настройка прав доступа кассиров: централизованное и децентрализованное управление настройками доступа и прав кассиров
- Различные варианты работы кассиров: в режиме touchpad, с использованием стандартной

клавиатуры, с использованием программируемой клавиатуры, настройка горячих клавиш

- Назначение ручных скидок, автоматических скидок, полученных из системы центрального офиса или «1С-Рарус:Бонусный сервис»
- Авторизация, блокировка и разблокировка рабочего места по логину и паролю, служебной штриховой или магнитной карте
- Операции с чеками: оформление чеков продажи, оформление чеков возврата, корректировка чека, отмена чека до его пробития, подбор товаров по наименованию, штрихкоду, внутреннему коду
- Работа «под заказ»: оформление заказа товара из интерфейса кассира, продажа по заказу, оформленному ранее, учет предоплаты по заказу
- Операции с кассой: открытие и закрытие смен (Z-отчет), X-отчет, внесения и изъятие денежных средств
- Поддержка различных вариантов оплат: наличная оплата, кредитными картами, подарочными сертификатами, смешанная оплата
- Поддержка широкого спектра торгового оборудования: фискальные регистраторы, авторизаторы безналичных платежей, сканеры штрихкодов и считыватели магнитных карт, дисплеи покупателя, программируемые клавиатуры

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

Для работы программы необходимо наличие установленной платформы «1С:Предприятие 8» не ниже версии 8.3.10. Программный продукт является защищенным и содержит фрагменты кода, не подлежащие изменению, при реализации принципа максимальной открытости кода для обеспечения возможности адаптации продукта под нужды конечных пользователей. Защита и лицензирование программного продукта осуществляется с помощью аппаратно-программных средств «1С:СЛК».

1С-РАРУС:ДИСПЛЕЙ ПОКУПАТЕЛЯ

Программно-аппаратный комплекс, содержащий табло, которым комплектуется рабочее место кассира, и программное обеспечение, ключевым функционалом которого является соответствие закону и визуализация данных с чека покупателя. Решение предназначено для автоматизации рабочих мест кассиров предприятий розничной торговли и сферы услуг: гостиниц, салонов красоты, кафе, ресторанов.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА «1С-РАРУС:ДИСПЛЕЙ ПОКУПАТЕЛЯ»:

- Простота запуска: доставка, установка, настройка и обучение по всей России
- Увеличение продаж: мощный маркетинговый инструмент, позволяющий стимулировать посетителей к новым покупкам
- Дополнительная прибыль: трансляция сторонней рекламы приносит дополнительный доход
- Удобное управление: личный кабинет имеет гибкие настройки и понятный интерфейс
- Стильный дисплей: современное решение станет украшением любого интерьера (гармонично впишется в любой интерьер)
- Дополнительные возможности: размещение информации об открытых вакансиях
- Повышение лояльности покупателей: во время ожидания в очереди покупатели могут ознакомиться с рекламными предложениями
- Круглосуточная поддержка
- Онлайн-доступ к личному кабинету из любой точки мира
- Возможность самостоятельного запуска и отключения рекламы
- Настройка отображения рекламы по магазинам, кассам, по времени показа
- Отчетность показов рекламы: по магазинам, регионам и времени показа

ВОЗМОЖНОСТИ «1С-РАРУС:ДИСПЛЕЙ ПОКУПАТЕЛЯ»:

- Отображение информации о покупках, в соответствии с требованием закона
- Трансляция информации об акциях
- Демонстрация собственной рекламы: баннеры, слайды, видео
- Трансляция сторонней рекламы
- Онлайн доступ для настройки и управления собственным визуальным контентом: режим показов, привязка рекламных материалов к конкретным табло, магазинам
- Онлайн настройка в качестве «рекламотранслятора»: выбор тематик, которые возможны для трансляции, возможность самостоятельной модерации рекламных материалов, выбор табло и магазинов, в которых будет транслироваться сторонняя реклама

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 231-22-45,
e-mail: rs@rarus.ru

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус:Рекламный центр





1С-РАРУС:УПРАВЛЕНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ



Отраслевое решение, разработанное при поддержке МИАЦ РАМН, предназначено для комплексной автоматизации крупных медицинских организаций любой формы собственности, имеющих амбулаторно-поликлинические и стационарные звенья.

«1С-РАРУС:УПРАВЛЕНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- медицинским организациям комплексно подойти к организации лечебного процесса, управлению хозяйственной и финансовой деятельностью в соответствии с законодательством РФ
- автоматизировать рабочие места: врача, медицинской сестры, врача в стационаре, постовой сестры стационара, старшей сестры стационара, лаборантов, заведующего КДЛ
- управлять ассортиментом услуг медицинской организации
- управлять регистратурой: учет пациентов, кассовые операции, выдача результатов анализов
- управлять очередью пациентов: терминал, колл-центр, запись через интернет, запись в регистратуре
- создавать и вести электронные медицинские карты пациентов
- автоматизировать клинко-диагностическую лабораторию, приемное отделение, больничную аптеку
- оформлять листки нетрудоспособности
- работать с территориально-удаленными подразделениями
- создать хранилище медицинских изображений
- осуществлять обмен данными с «1С:Бухгалтерия»

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Решение позволяет создать единое информационное пространства предприятия, управлять потоками пациентов, централизованное оформление услуг по ОМС, ДМС и за наличный расчет, сократить штат операторов ввода данных, снизить отказы оплаты СМО за пролеченных больных, сократить ошибки связанных с человеческим фактором. Решение имеет оптимальную стоимость.

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 231-20-02,
e-mail: medic@rarus.ru

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С-Рарус:Управление медицинской организацией
- 1С-Рарус:Амбулатория, редакция 2
- 1С-Рарус:Амбулатория. Регистратура + Страхование + Аптека
- 1С-Рарус:Амбулатория. Регистратура
- 1С-Рарус:Больничная аптека

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус:Управление медицинской организацией, NFR
- Аренда «1С-Рарус: Управление медицинской организацией»
от 1 800 руб./мес.

СРАВНЕНИЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ВОЗМОЖНОСТЕЙ РЕШЕНИЙ ЛИНЕЙКИ

Наименование решения	Регистратура	Учет услуг	ОМС, ДМС	Складской учет	ЭМК	Лаборатория	Больничная аптека	Стационар
1С-Рарус:Управление медицинской организацией	+	+	+	+	+	+	+	+
1С-Рарус:Амбулатория, редакция 2	+	+	+	+	+	+	+	—
1С-Рарус:Амбулатория. Регистратура + Страхование + Аптека	+	+	+	+	—	—	—	—
1С-Рарус:Амбулатория. Регистратура	+	+	—	—	—	—	—	—
1С-Рарус:Больничная аптека	—	—	—	—	—	—	+	—

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

Решение «1С-Рарус:Управление медицинской организацией» не является самостоятельным, для работы требуется наличие платформы «1С:Предприятие 8». Для работы в многопользовательском режиме необходимо наличие у пользователей лицензий на «1С-Рарус:Управление медицинской организацией» и клиентских лицензий «1С:Предприятие 8» на соответствующее количество рабочих мест.

1С-РАРУС:УПРАВЛЕНИЕ АПТЕКОЙ



Решение, предназначенное для автоматизации оперативного учета оптовой и розничной торговли фармацевтическими препаратами и товарами медицинского назначения: аптек сетей, центральных офисов аптек сетей, аптек, аптек киосков и аптек пунктов.

«1С-РАРУС:УПРАВЛЕНИЕ АПТЕКОЙ» ПОЗВОЛЯЕТ УПРАВЛЯТЬ:

- снабжением, закупками, взаимодействием с поставщиками
- складом и производством лекарственных форм
- системой ценообразования на лекарственные препараты и товары, скидками и наценками
- взаиморасчетами с контрагентами
- розничными и оптовыми продажами
- денежными средствами в разных валютах учета
- бюджетом организации

СПЕЦИФИЧЕСКИЕ ВОЗМОЖНОСТИ «1С-РАРУС:УПРАВЛЕНИЕ АПТЕКОЙ»:

- Ведение учета лекарственных средств в соответствии с фармакологической спецификацией
- Ведение списка аналогов лекарственных препаратов Выполнения требований Ф3-54 Поддержка ФФД 1.05
- Загрузка данных номенклатуры из справочников Видаль, РЛС с «ИТС-Медицина»
- Загрузка фальсификатов, прайс-листов и накладных поставщиков
- Контроль фальсификатов, сроков годности, обязательного ассортимента, торговой наценки на отклонение от предельно допустимой
- Контроль предельных розничных цен и цен производителей на ЖНВЛП
- Использование механизма фиксированных цен на лекарственные препараты
- Контроль остаточного срока годности лекарственных препаратов
- Оперативный мониторинг ЛС Росздравнадзора Механизм выгрузки в Мониторинг ЛС
- Отпуск лекарственных средств по рецепту
- Изготовление собственных лекарственных препаратов
- Формирование заказов поставщику на основании расчета потребностей аптеки и анализа предложений поставщиков в электронном виде
- Учет приоритетов поставщиков при подборе аналогов номенклатуры
- Формировать множественные условия предоставления скидок: по дисконтной карте, на товар (группу товаров), на количество товара, сумму чека, по времени суток и дню недели
- Ведение ордерных и ячеистых складов
- Формирования корректировочных Счетов-фактур
- Работа с клиент-банком
- Планирование бюджета организации
- Поддержка работы с удаленными кассами

УЧЕТНЫЕ МОДУЛИ В «1С-РАРУС:УПРАВЛЕНИЕ АПТЕКОЙ»:

- Учет лекарственных средств в разрезе серий
- Партионный учет товаров
- Учет запасов
- Складской учет
- Финансовый учет
- Учет розничных и оптовых продаж
- Обмен данными с: «1С:Бухгалтерия предприятия», ред. 2.0 и ред. 3.0, «1С:Розница.Аптека», ред. 2.2.

Контакты линии
технической поддержки:
+7(495)231-22-45
e-mail: rs@rarus.ru



РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус:Мобильное РМК
- 1С-Рарус:Дисплей покупателя
- 1С-Рарус:Управление аптекой. NFR

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С-Рарус:Управление аптекой
- 1С:Розница 8.Аптека

ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

Решение «1С-Рарус:Управление аптекой» не является самостоятельным продуктом, необходимо наличие платформы «1С:Предприятие 8», и обеспечивает работу на одном рабочем месте в один момент времени. Для работы в многопользовательском режиме необходимо наличие у пользователей лицензий на «1С-Рарус:Управление аптекой» и клиентских лицензий «1С:Предприятие 8» для соответствующего количества рабочих мест.

Решение для автоматизации
деятельности аптек



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. УПРАВЛЕНИЕ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2

Отраслевое решение предназначено для автоматизации деятельности мясокомбинатов, убойных предприятий и мясоперерабатывающих заводов полного цикла. В решении реализован учет всех операций, проводимых мясокомбинатами с ведением бухгалтерского, налогового и управленческого учета.

Решение выйдет в продажу в 2017 г.

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. УПРАВЛЕНИЕ МЯСОПЕРЕРАБАТЫВАЮЩИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2» РЕШАЕТ СЛЕДУЮЩИЕ ЗАДАЧИ:

- Контроль качества сырья и готовой продукции
- Оперативный ввод первичной документации, обмен электронными документами
- Распределение клиентов по менеджерам, работа в рамках рабочих смен
- Использование гибкой ценовой политики
- Поэтапное производство
- Учет номенклатуры в двух единицах измерения
- Изъятие ветеринарного конфиската
- Приемка скота, предубойное содержание и управление убоем
- Оприходование продуктов разделки
- Возможность планирования закупок, ежедневных заданий на изготовление продукции и процессов мясопереработки (с учетом мощности оборудования и складских остатков)
- Управление рецептурами по переработке мясного сырья
- Выпуск полуфабрикатов и готовой продукции
- Расчет потребности в сырье (с учетом закупки)
- Расчет плановой потребности сырья и материалов, а также себестоимости полуфабрикатов и готовой продукции
- Формирование заказов на закупку с учетом плановой себестоимости продукции
- Взаиморасчеты с поставщиками по результатам убоя
- Ежедневная подготовка отчетов о движении и выходах готовой продукции, расходе сырья и материалов
- Личная ответственность работников, работа в рамках производственных смен
- Быстрая регистрация выпуска продукции в течение смены
- Фиксирование фактических ресурсных затрат на производство и их остатков
- Учет и переработка технологического брака
- Инвентаризация и выявление отклонений фактического расхода сырья от нормативного на конец смены
- Подготовка аналитической отчетности
- Трансляция оперативных данных в учетную систему

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- «1С:Предприятие 8. Управление мясоперерабатывающим предприятием 2» позволяет легко начать работу за счет встроенных помощников по быстрому вводу первоначальной информации. Также система автоматически рассчитывает все показатели производства, достаточно ввести первоначальные данные. Для анализа движения готовой продукции, расхода материалов, сравнения нормативного расхода сырья с фактическим, выхода готовой продукции, анализа потерь при термической обработке в системе предусмотрены отчеты.
- Бесшовная интеграция и быстрое обновление благодаря модульному подходу в разработке отраслевого функционала.
- «1С:Предприятие 8. Управление мясоперерабатывающим предприятием 2» предоставляет широкие возможности интеграции с весовым оборудованием и решениями:
 - MESbyMEAT - предусмотрена возможность параллельного использования решений;
 - «1С:Транспортная логистика, экспедирование и управление автотранспортом КОРП» вместе с модулем «Транспортная логистика и экспедирование»;
 - «Лабораторные анализы и сертификация» из «1С:Библиотеки функциональных подсистем».

Контакты линии технической поддержки:
+7 (495) 223-0404;
e-mail: hlmeat@rarus.ru;
Skype: hlmeat

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С:Предприятие 8. Управление мясоперерабатывающим предприятием 2;
- 1С:Производство мясной и рыбной продукции 2. Модуль для 1С:ERP



1С:ERP УПРАВЛЕНИЕ ПТИЦЕВОДЧЕСКИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2

Отраслевое решение предназначено для автоматизации процессов управления и организации учета на птицеводческих предприятиях яичного и бройлерного направления, предприятиях замкнутого цикла, на птицеплемрепродукторах, инкубаторно-птицеводческих станциях, в многоотраслевых холдингах, имеющих птицеводческие предприятия. Решение позволяет организовать эффективный учет на птицеводческом предприятии, в частности: вести развернутый учет процессов инкубации, содержания промышленного (родительского) стада, выращивания молодняка, мясопереработки и т.п., а также формировать необходимую регламентированную и специализированную отчетность (в том числе АПК).

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

«1С: ERP УПРАВЛЕНИЕ ПТИЦЕВОДЧЕСКИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2» ПОЗВОЛЯЕТ

- вести учет по ЕСХН
- формировать отчетность АПК
- вести расчет амортизации стада
- вести расчет себестоимости выпускаемой продукции по партиям производства
- планировать и моделировать работу деятельности птицефабрики
- производить мониторинг показателей деятельности предприятия

«1С:ERP УПРАВЛЕНИЕ ПТИЦЕВОДЧЕСКИМ ПРЕДПРИЯТИЕМ 2» ПОЗВОЛЯЕТ:

- Вести учет процессов инкубации, содержания промышленного (родительского) стада, выращивания молодняка;
- Вести учет выращивания птицы по партиям закладки, а выбытия – в разрезе причин: падеж, реализация, забой и т.п.;
- Вести учет побочной продукции птицеводства и мясопереработки птицы;
- Вести учет по сортировке, упаковке и реализации яиц;
- Вести учет в 2 единицах измерения (головы и масса);
- Анализировать и контролировать производственные отраслевые процессы (инкубации, выращивания, сбора яиц);
- Гибкое планирование и управление ресурсами предприятия.

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С:Предприятие 8. ERP Управление птицеводческим предприятием 2
- 1С:Птицеводство 2. Модуль для 1С:ERP

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 223-04-04,
e-mail: hlbird@rarus.ru,
Skype: hlinebird@gmail.com



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ERP УПРАВЛЕНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 2.0

Отраслевое решение, предназначенное для автоматизации деятельности строительных компаний, осуществляющих любые виды строительной деятельности, в том числе вертикально-интегрированных холдингов, реализующих полный цикл строительства.

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ERP УПРАВЛЕНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 2.0» ПОЗВОЛЯЕТ:

Строить территориально-распределенные информационные системы для предприятий сетевой или холдинговой структуры, что помогает эффективно управлять бизнесом и видеть картину «в целом» с необходимой для принятия управленческих решений оперативностью.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- повышение эффективности управления проектами и портфелями проектов
- управление рисками строительных проектов
- анализ, планирование и гибкое управление ресурсами компании
- оперативное управление строительно-монтажными работами
- комплексное планирование, контроль и учет доходов и расходов
- эффективное использование инвестиционных средств
- своевременное обеспечение информацией ответственных лиц и руководства предприятия для управления бизнесом
- мощная и гибкая система отчетов позволяет оперативно анализировать и непрерывно контролировать все аспекты производственной и торговой деятельности предприятия

ПОДСИСТЕМЫ «1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. ERP УПРАВЛЕНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 2.0»:

- Управление инвестиционной деятельностью
- Смета
- Управление строительным производством
- Управление материально-техническим снабжением строительства
- Управление автотранспортом и механизмами
- Учет продаж недвижимости
- Учет аренды и управления эксплуатацией строящихся и построенных объектов недвижимости
- Подсистемы типовой конфигурации «ERP Управление предприятием 2»

Контакты линии технической поддержки:

+7 (495) 231-20-02, e-mail: uso@rarus.ru

1С-Коннект: АК Управление
строительной организацией,

Skype: [uso2_hline](#)



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. УПРАВЛЕНИЕ НАШЕЙ СТРОИТЕЛЬНОЙ ФИРМОЙ

Отраслевое предназначено для автоматизации компаний малого бизнеса и физических лиц, осуществляющих любые виды строительной деятельности, в том числе капитальный и текущий ремонты, реконструкцию и реставрацию. Конфигурация «Управление нашей строительной фирмой» состоит из типовой конфигурации «Управление нашей фирмой» с встроенной в нее подсистемой «Управление строительным производством».

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. УПРАВЛЕНИЕ НАШЕЙ СТРОИТЕЛЬНОЙ ФИРМОЙ» ПОЗВОЛЯЕТ:

Планирование строительных работ:

- загрузка сметы в формате АРПС 1.10
- формирование календарных планов-графиков на основании сметы
- загрузка календарного плана-графика из Microsoft® Project
- построение диаграммы Ганта
- формирование «Разделительной ведомости»
- заключение договоров с заказчиком и подрядчиками
- подготовка бюджетов доходов и расходов и движения денежных средств по объектам строительства на основе утвержденного календарного плана графика, стоимости материалов и ресурсов, по данным договора с заказчиком и договоров с подрядчиками
- формирование плана потребностей в материалах
- назначение на производство работ сотрудников организации

Выполнение строительных работ:

- закупка материалов, оплата поставщикам, приемка материалов на склад от поставщиков
- отражение выполнения работ и формирование журнала выполненных работ (форма КС-6а)
- списание материалов в производство
- учет трудозатрат, начисление заработной платы работникам
- приемка выполненных работ от подрядчиков
- сдача выполненных работ заказчику и формирование акта о приемке работ (форма КС-2 и КС-3)

План-фактный анализ:

- выполнения работ
- обеспечения и использования материалов
- использования ресурсов
- выручки и затрат по объектам строительства
- расходования денежных средств
- исполнения бюджета строительства
- финансового результата

ПОДСИСТЕМА «УПРАВЛЕНИЕ СТРОИТЕЛЬНЫМ ПРОИЗВОДСТВОМ» ВКЛЮЧАЕТ В СЕБЯ:

- Планирование строительных работ в разрезе объектов строительства, формирование календарного плана-графика работ
- Планирование потребности в строительных материалах на объектах строительства в разрезе работ и периодов
- Учет выполненных СМР и используемых ресурсов
- Активирование и отражение выполненных СМР в учете
- Блок аналитической отчетности

Контакты линии
технической поддержки:
+7 (495) 231-20-02,
e-mail: uso@rarus.ru
1С-Коннект: АК Управление
строительной организацией,
Skype: [uso2_hline](#)



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. БУХГАЛТЕРИЯ ХЛЕБОБУЛОЧНОГО И КОНДИТЕРСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Отраслевое решение предназначено для автоматизации бухгалтерского и управленческого учета небольших предприятий хлебобулочной и кондитерской отраслей, занимающихся производством и продажами.

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. БУХГАЛТЕРИЯ ХЛЕБОБУЛОЧНОГО И КОНДИТЕРСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- вести учет заказов покупателей,
- применять инструменты ценообразования,
- корректно рассчитывать потребность в сырье для производства готовой продукции и полуфабрикатов с учетом влажности,
- вести учет заказов на производство по заказам покупателей,
- контролировать взаиморасчеты по заказам,
- вести учет доставки заказов клиентам.

Решение разработано на базе «1С:Бухгалтерия предприятия 8», в котором сохранена вся типовая функциональность для ведения бухгалтерского, регламентированного и налогового учета, а также добавлены отраслевые механизмы, позволяющие вести управленческий учет.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

ЛОЯЛЬНОСТЬ КЛИЕНТОВ. Выполнение и доставка заказов в установленные сроки, производство по рецептурам и применение индивидуальных скидок.

СОВМЕСТНАЯ РАБОТА СОТРУДНИКОВ. Повышение эффективности деятельности предприятия за счет согласованности действий сотрудников различных служб и персонификации ответственности.

АНАЛИЗ И КОНТРОЛЬ ПРОИЗВОДСТВА И ПРОДАЖ. Анализ и контроль производственных процессов, стадии выполнения заказов и оплаты заказов покупателями.

ТОЧНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ РАСЧЕТЫ. Снижение технологических ошибок и временных издержек на трудоемкие расчеты сырья и материалов для производства.

ПОВЫШЕНИЕ СКОРОСТИ ОБРАБОТКИ ЗАКАЗОВ. Организация эффективной работы отдела продаж за счет увеличения скорости обработки и многоканальности приема заказов от клиентов.

ОТЧЕТНОСТЬ ПЕРЕД ЗАКОНОМ. Соответствие требованиям законодательства при предоставлении бухгалтерской и налоговой отчетности.

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. БУХГАЛТЕРИЯ ХЛЕБОБУЛОЧНОГО И КОНДИТЕРСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ» СОСТОИТ ИЗ НАБОРА ОСНОВНЫХ ФУНКЦИОНАЛЬНЫХ ПОДСИСТЕМ:

- Управление нормативно-справочной информацией;
- Управление заказами;
- Оперативный учет производства;
- Реализация и доставка.

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 231-20-02,
e-mail: HBK2@rarus.ru

КЛЮЧЕВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РЕШЕНИЯ ЗАДАЧ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА:

УПРАВЛЕНИЕ ПРОДАЖАМИ:

- персонификация ответственности менеджеров по приему заказов;
- выбор каналов и способов приема заказов от клиентов;
- применение нескольких единиц измерения, типов цен, скидок и наценок.

корректировки фактической влажности основного сырья, вводом технологических замен и аналогов;

- организация производственного процесса в рамках смен, инвентаризация остатков.

УПРАВЛЕНИЕ РЕАЛИЗАЦИЕЙ:

- осуществление гибких взаиморасчетов с клиентами по заказам;
- контроль задолженности клиента и управление запретами отгрузки;
- организация возвратов бракованной и черствой продукции.

УПРАВЛЕНИЕ ДОСТАВКОЙ:

- организация доставки заказов покупателя с учетом грузоподъемности транспортных средств и зон доставки магазинов.

УПРАВЛЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВОМ:

- формирование заказов на производство по заказам покупателя по датам отгрузки;
- ведение рецептур на готовую продукцию и полуфабрикаты, нормирование расхода сырья;
- осуществление точных производственных расчетов сырья для производства готовой продукции с применением алгоритмов

1С:ХЛЕБОБУЛОЧНОЕ И КОНДИТЕРСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО 2. МОДУЛЬ ДЛЯ 1С:ERP 2

Отраслевое решение предназначено для автоматизации хозяйственной деятельности хлебозаводов и хлебокомбинатов, кондитерских фабрик и пищевых предприятий с обособленными хлебобулочными и кондитерскими цехами. Решение разработано на базе «1С:ERP Управление предприятием 2» и представляет собой отдельно приобретаемый модуль с отраслевой функциональностью.

«1С:ХЛЕБОБУЛОЧНОЕ И КОНДИТЕРСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО 2. МОДУЛЬ ДЛЯ 1С:ERP 2» ПОЗВОЛЯЕТ:

- Принимать заказы клиентов (через EDI, файл, по разнарядке и вручную), осуществлять возвраты бракованной и черствой продукции в автоматизированном рабочем месте и использовать смены по приему заказов менеджерами в рамках оперсуток.
- Разбивать заказы клиентов на палеты и монопалеты.
- Контролировать качество входного сырья, готовой продукции и полуфабрикатов через проведение лабораторных анализов с последующей сертификацией или отбраковкой.
- Учитывать бестарные склады и автоматически усреднять влажность поступающей на них муки, а также регистрировать фактическую влажность номенклатуры.
- Учитывать нормативы в спецификациях для сырья относительно количества продукции или основного сырья.
- Проводить корректировочный расчет потребности в сырье и материалах для производства готовой продукции и полуфабрикатов с учетом фактических показателей влажности номенклатуры, технологических замен и аналогов.
- Учитывать производственные смены по переделам с фиксированием остатков на начало и конец смены, планового и фактического выпуска продукции и количества использованных материалов.
- Делать частичный промежуточный или полный выпуск этапов производства (переделов) «скопом» и печатать паспорта качества продукции с учетом номеров вагонетки и линии.
- Получать отчетность по заказам клиентов и производству: по выпуску готовой продукции, расходу материалов и нормативному расходу воды, влажности, выходам готовой продукции и основному сырью.
- Учитывать смены в экспедиции в разрезе оперсуток с регистрацией ответственных лиц и фиксировать отклонения по фактическим остаткам на складах.
- Хранить и печатать скан-копии деклараций по номенклатуре и сроку ее действия.
- Оформлять специализированные печатные формы для отгрузочных документов клиентов-торговых сетей.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

- «1С:Хлебобулочное и кондитерское производство 2. Модуль для 1С:ERP 2» соответствует стандартам фирмы «1С» и имеет статус «1С-Совместно», а также сертифицирован на совместимость с «1С:Предприятие» и имеет статус «1С-Совместимо».

ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ ПОДСИСТЕМЫ «1С:ХЛЕБОБУЛОЧНОЕ И КОНДИТЕРСКОЕ ПРОИЗВОДСТВО 2. МОДУЛЬ ДЛЯ 1С:ERP 2»:

- Управление нормативно-справочной информацией
- Управление заказами
- Оперативный учет производства

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 231-20-02,
e-mail: HBK2@rarus.ru



ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

Решение «1С:Хлебобулочное и кондитерское производство 2. Модуль для 1С:ERP 2» не является самостоятельным и требует наличия типового решения «1С:ERP 2». Решение обеспечивает работу на одном рабочем месте в один момент времени. Расширение количества автоматизированных рабочих мест осуществляется приобретением клиентских лицензий на платформу «1С:Предприятия 8» и клиентских лицензий «1С:Производство хлебобулочной и кондитерской продукции 2».



1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. УЧЕТ В УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЯХ ЖКХ, ТСЖ И ЖСК

Совместное решение, предназначенное для организации эффективного управления и автоматизации процессов расчета квартплаты в организациях следующего типа: управляющие организации ЖКХ, расчетно-кассовые центры (РКЦ), товарищества собственников жилья (ТСЖ) и недвижимости (ТСН), садовые некоммерческие товарищества (СНТ), коммунальные сервисные компании, коттеджные посёлки.

«1С:ПРЕДПРИЯТИЕ 8. УЧЕТ В УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЯХ ЖКХ, ТСЖ И ЖСК» ПОЗВОЛЯЕТ:

- обмениваться данными с ГИС ЖКХ
- оперативно организовать прием, хранение и распределение по исполнителям заявок, поступающих в аварийно-диспетчерскую службу, с отражением затрат в бухгалтерском учете
- автоматизировать основные бизнес-процессы современного предприятия ЖКХ
- эффективно управлять данными по всему жилому фонду и лицевым счетам - оперативный доступ ко всей информации реализован по принципу «единого окна»
- гибко настраивать учет собственников
- хранить в системе все необходимые реквизиты юридических и физических лиц
- рассчитывать жилищно-коммунальные и сервисные услуги в соответствии с законодательством

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

«1С:Предприятие 8. Учет в управляющих компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК» позволяет вести комплексный учет на предприятии ЖКХ любого масштаба, автоматизировать основные бизнес-процессы современного предприятия ЖКХ: расчет квартплаты и коммунальных услуг, паспортный учет, подомовой учет затрат.

Вместе с решением «1С:Сайт ЖКХ» и мобильным приложением «ЖКХ:Личный кабинет» продукт позволяет настроить эффективный комплекс взаимодействия между жильцами и управляющей компанией или ТСЖ.

Контакты линии технической поддержки:
+7 (495) 777-25-43,
e-mail: otr@otr.rarus.ru

РЕКОМЕНДУЕМ:

- Мобильный монитор руководителя ЖКХ
- Мобильное приложение ЖКХ: Личный кабинет
- 1С:Учет в управляющих компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК. NFR
- Аренда «1С:Учет в управляющих компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК» **от 1 150 руб./мес.**
- 1С:Технический расчетный центр теплосети. NFR
- Аренда «1С:Технический расчетный центр теплосети» **от 1 250 руб./мес.**
- 1С:Технический расчетный центр водоканала. NFR
- ЖКХ:Автоматический прием показаний счетчиков
- ЖКХ:Автообзвон должников

ОСНОВНЫЕ БЛОКИ В 1С:УЧЕТ В УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЯХ ЖКХ,ТСЖ И ЖСК»:

- Бухгалтерский и налоговый учет
- Расчет квартплаты и прочих коммунальных услуг
- Полноценный учет жилого и нежилого фонда
- Работа с лицевыми счетами
- Учет владельцев имущества
- Паспортный учет
- Работа с должниками
- Управление зданиями
- Управление взаиморасчетами с получателями услуг ЖКХ
- Аварийно-диспетчерская служба
- Интеграция с 1С:Сайт ЖКХ
- Обмен с ГИС ЖКХ

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ 1С ЖКХ:

- 1С:Учет в управляющих компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК
- ЖКХ:Автообзвон должников
- ЖКХ:Автоматический прием показаний счетчиков
- Рассылка СМС
- Мобильный монитор руководителя ЖКХ
- 1С:Учет в управляющих компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК, Базовая версия
- 1С:Учет в управляющих компаниях ЖКХ, ТСЖ и ЖСК + 1С:Сайт ЖКХ. Стандарт
- 1С:Технический расчетный центр теплосети
- 1С:Технический расчетный центр водоканала



1С:САЙТ ЖКХ

Это оптимальный современный способ общения потребителя и организации-поставщика услуг ЖКХ. Данное решение подходит для организации ЖКХ любого масштаба и формы собственности:
управляющие компании ЖКХ, товарищества собственников жилья (ТСЖ), товарищества собственников недвижимости (ТСН), жилищно-строительные кооперативы (ЖСК), коттеджные поселки, дачные поселки, водоканалы, теплогенерирующие предприятия - ТЭЦ, энергоснабжающие компании, газоснабжающие компании.

«1С:САЙТ ЖКХ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- раскрыть информацию о деятельности в сфере управления многоквартирными домами
- разместить общую информацию для жильцов, обслуживающихся в управляющей компании
- работать в личном кабинете жильца, в котором он может получить и распечатать квитанцию на оплату коммунальных услуг, просмотреть баланс платежей и задолженность, ввести показания приборов учета, оформить заявку на вызов мастера и многое другое
- настроить интеграцию и обмен с информационными системами расчета коммунальных платежей
- работать с должниками
- управлять аварийно-диспетчерской службой
- создать социальную сеть со своими сообществами

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА РЕШЕНИЯ «1С:САЙТ ЖКХ»:

- Простота внедрения и управления сайтом
- Постоянное развитие и поддержка продукта
- Большой выбор готовых вариантов дизайна
- Сайт появится в интернете на следующий день после оплаты
- Возможность протестировать функционал сайта бесплатно в течение 30 дней
- Подключение системы приема платежей за 1 день
- Раскрытие информации по постановлениям Правительства РФ
- Оперативный сбор показаний счетчиков (ИПУ)
- Повышение собираемости платежей за жилищно-коммунальные услуги (ЖКУ)

РЕКОМЕНДУЕМ:

- Дополнительный дизайн «Лотос»
- Дополнительный дизайн «Астра»
- Дополнительный дизайн «Тюльпан»

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С:Сайт ЖКХ. Старт
- 1С:Сайт ЖКХ. Стандарт
- 1С:Сайт ЖКХ. Малый бизнес
- 1С:Сайт ЖКХ. Эксперт
- 1С:Сайт ЖКХ. Бизнес

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 777-25-43,
e-mail: otr@otr.rarus.ru

ЖКХ:ЛИЧНЫЙ КАБИНЕТ

Приложение «ЖКХ: Личный кабинет» – это мобильный личный кабинет потребителя услуг ЖКХ. Мобильное приложение для Android и iOS позволит потребителю контролировать начисления и услуги, подавать показания счетчиков, оплачивать квитанции (и основные начисления, и капремонт), а также быть в курсе новостей сферы ЖКХ.

Приложение поддерживает автоматический обмен данными с программой 1С:УЧЕТ В УПРАВЛЯЮЩИХ КОМПАНИЯХ ЖКХ, ТСЖ И ЖСК. Мы можем изменить мобильное приложение индивидуально для управляющей компании или ТСЖ:

- Добавить в наименования приложения название управляющей компании;
- Добавить логотип;
- Изменить тексты на первом экране приложения, его описание;
- Изменить цветовую схему приложения;
- Загрузить фото, связанные с деятельностью управляющей организации.

1С-РАРУС:БУХГАЛТЕРИЯ ДЛЯ НЕКОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ



Программный продукт предназначен для автоматизации деятельности некоммерческих учреждений различного типа: некоммерческие организации, благотворительные фонды, некоммерческие партнерства, религиозные организации, общественные организации, союзы, ассоциации, объединения.

«1С-РАРУС:БУХГАЛТЕРИЯ ДЛЯ НЕКОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- Вести отдельный учет по некоммерческой деятельности
- Формировать специализированную бухгалтерскую отчетность
- Отправлять рассылки sms-уведомлений благотворителям и сотрудникам
- Выгружать платежные поручения в Орган федерального казначейства (ОФК)
- Производить расчет родительской платы
- Настроить двусторонний обмен данными с конфигурацией 1С:Зарплата и управление персоналом
- Вести учет коммерческой и некоммерческой деятельности одновременно
- Применять любые налоговые режимы и переходить с одного налогового режима на другой в рабочей базе за несколько минут

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

«1С-Рарус:Бухгалтерия для некоммерческой организации» позволяет вести список источников финансирования некоммерческой организации; вести отдельный учет хозяйственных операций по источникам; контролировать расход денежных средств по источникам; производить различные начисления/взносы; вести 20 счет «Основное производство» в разрезе двух субсчетов: «Затраты по предпринимательской деятельности» и «Затраты по некоммерческой деятельности». В программе учтены особенности учета НДС - реализована возможность принятия НДС к зачету или включения в стоимость приобретаемых объектов. Предусмотрено планирование с различной периодизацией (месяц, квартал, год) и возможность сравнения плановых и фактических поступлений и расходов.

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С-Рарус: Бухгалтерия для некоммерческой организации
- 1С-Рарус: Бухгалтерия для некоммерческой организации. Базовая версия

РЕКОМЕНДУЕМ:

- Аренда «1С-Рарус: Бухгалтерия для некоммерческой организации» **от 1 310 руб./мес**

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 777-25-43,
e-mail: otr@otr.rarus.ru



1С-РАРУС:ЛОМБАРД, РЕДАКЦИЯ 4.0



Программный продукт предназначен для автоматизации деятельности ломбардов, автоломбардов (автомобильных ломбардов) и ювелирных ломбардов. В программе реализован учет всех операций, проводимых ломбардом с ведением бухгалтерского, налогового и управленческого учета.

«1С-РАРУС:ЛОМБАРД» ПОЗВОЛЯЕТ:

- Работать с единым планом счетов (ЕПС)
- Работать в рамках филиальной сети ломбарда; подключать филиалы к единой базе через интернет
- Отправлять отчетность в Центробанк
- Формировать отчетность в Росфинмониторинг
- Создавать залоговые билеты и бланки строгой отчетности
- Работать с займами и кредитами
- Применять гибкие схемы начисления процентов
- Вести учет залогового имущества и выставлять вещи на торги
- Информировать клиентов и залогодателей с помощью sms-рассылки о новостях и статусах залоговых вещей

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

«1С-Рарус:Ломбард» позволяет легко начать работу с программой за счет встроенных помощников по быстрому вводу первоначальной информации. Пользователи могут легко перейти с типовой 1С:Бухгалтерии 8 без потери данных. В интуитивно понятном интерфейсе программы можно оставить в видимости только те разделы, которые необходимы пользователю.

В программе реализована возможность подготовки отчетов для отправки в Центральный банк (Центробанк) в соответствии с законодательством. В продукт встроена форма залогового билета, соответствующая требованиям министерства финансов РФ и налоговой.

РЕКОМЕНДУЕМ:

- Аренда «1С-Рарус: Ломбард 4, редакция 4.0» (Включает 1С: Бухгалтерию 8, ред. 3.0) **от 1 320 руб./мес**
- Мобильное приложение Ломбард: Личный кабинет

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:

- 1С-Рарус: Ломбард 4. Конфигурация для 1С: Бухгалтерия 8. Электронная поставка
- 1С-Рарус: Ломбард 4. Конфигурация для 1С:Бухгалтерии 8 (USB)

**Контакты линии
технической поддержки:**
7 (495) 777-25-43,
e-mail: otr@otr.rarus.ru



1С-РАРУС: КОМПЛЕКСНЫЙ УЧЕТ ПИТАНИЯ, ГСМ И АВТОТРАНСПОРТА ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ

Отраслевое решение для бухгалтерского и технологического учета продуктов, управления питанием, а также учета горюче-смазочных материалов и транспортных средств в государственных (муниципальных) учреждениях.

«1С-РАРУС: КОМПЛЕКСНЫЙ УЧЕТ ПИТАНИЯ, ГСМ И АВТОТРАНСПОРТА ДЛЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ» ПОЗВОЛЯЕТ:

- вести список рецептур (блюд) и технологий
- учитывать продукты и калькуляции блюд
- загружать более 3600 рецептур блюд
- формировать и печатать технологические карты
- работать с меню
- производить и реализовывать продукции
- вести табеля питания
- учитывать диетпитание
- обмениваться данными с 1С:Розница
- вести учет автотранспортных средств
- формировать отчетности: Раздаточная ведомость, Сводный порционник, Список блюд по диетическим столам
- работать с путевыми листами
- учитывать пробег транспортных средств
- учитывать приход, списание ГСМ, расхода топлива
- формировать отчетность по ГСМ и автотранспорту: журнал путевых листов, транспортная декларация
- вести бухгалтерский и налоговый учет

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Уникальный продукт, единственное решение на рынке для государственных учреждений, которое:

- позволяет вести учет Питания, автотранспорта, ГСМ и бухгалтерский учет в одной базе,
- включает в себя все возможности платформы 1С:Предприятие 8.3,
- поддерживает работу в тонком клиенте,
- имеет гибко настраиваемый пользовательский интерфейс,
- позволяет индивидуально для каждого пользователя настроить формы отчетов и цветовое оформление

**Контакты линии
технической поддержки:**
(495) 777-25-43,
e-mail: otr@otr.rarus.ru

РЕКОМЕНДУЕМ:

- 1С-Рарус:Рецептурник
- Обмен данными между 1С:Розница и 1С-Рарус:Комплексный учет питания, ГСМ и автотранспорта для государственных учреждений



СЕРВИС SMS-РАССЫЛКИ SMS4B.RU

Позволяет отправлять СМС-сообщения от буквенного имени (бренда компании) через Интернет. Сообщения можно отправлять через личный кабинет сайта www.sms4b.ru или непосредственно из TOP 1С-Парус, и других программ 1С и 1С-Битрикс. СМС-сервис уже встроен в TOP 1С-Парус и для его активации достаточно ввести логин и пароль от личного кабинета сайта www.sms4b.ru.

ПРЕИМУЩЕСТВА СЕРВИСА SMS4B.RU:

- использование буквенного имени компании вместо мобильного номера
- высокая скорость передачи и возможность выполнения массовых рассылок
- для подключения к сервису не требуется специального оборудования, достаточно мобильного устройства с выходом в Интернет
- модуль распространяется бесплатно, пользователь оплачивает только отправленные СМС по тарифам sms4b.ru
- легко встроить в типовые решения, используя готовые модули для 1С
- выгодные цены, оплата за отправленные СМС
- удобные способы оплаты и контроль доставки СМС через Личный Кабинет
- возможность управления параметрами рассылки
- массовая отправка шаблонных СМС с персональными данными по каждому абоненту
- легко познакомиться и начать работать с сервисом: бесплатные тестовые СМС, полный доступ ко всем возможностям на тестовый период
- гарантии надежности и конфиденциальности данных

ТЕСНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ СМС МОДУЛЯ С КОНФИГУРАЦИЯМИ «1С» ПОЗВОЛЯЕТ:

- автоматически создавать СМС-сообщения на основании событий в 1С:
 - автоматическое поздравление клиентов с днем рождения и праздниками,
 - оперативно передавать информацию клиентам компании:
 - информирование об окончании договора, необходимости оплаты или продлении договора.
- информирование об изменении статуса заказов, счетов и других документов, о прохождении определенных этапов бизнес процессов.
- поддерживать бизнес процессы компании с помощью СМС:
 - быстрая передача сотрудникам информации о звонках клиентов и необходимости связаться с клиентом, ввод СМС на основании документа «Событие».
 - информирование сотрудников об изменении статуса заказов, счетов и других документов, о прохождении определенных этапов бизнес процессов.
 - информирование сотрудников, выборка сотрудников по аналитике из программы: должность, подразделение, стаж, компетенции, возраст, пол.
 - информирование руководителей о текущих сводных показателях деятельности.
 - использовать аналитику 1С для выборки нужных номеров клиентов или сотрудников для СМС-рассылки

**Контакты линии
технической поддержки:**
+7 (495) 223-07-35
8 (800) 700-1231
e-mail: info@sms4b.ru
www.sms4b.ru

1С-Парус:SMS Коммуникатор для sms4b.ru

— универсальный СМС модуль для решений на платформе «1С:Предприятие». Поставляется в виде внешней обработки или бесплатных модулей для встраивания, которые легко объединяются с любыми конфигурациями на платформе «1С:Предприятие» и позволяет отправлять СМС-сообщения из 1С через Интернет.

СМС модуль распространяется бесплатно, пользователь оплачивает только отправленные СМС по тарифам sms4b.ru.



ОБЛАЧНЫЕ СЕРВИСЫ «1С-РАРУС»

Сервисы для легкого перехода в облака

ХАРАКТЕРИСТИКИ ОБЛАЧНЫХ СЕРВИСОВ «1С-РАРУС»:

- Инфраструктурное решение от IBM Flex System и Cisco
- Платформа виртуализации VMware
- Система мониторинга системы Zabbix

- Гарантии доступности сервисов от 99% по SLA
- Дата-Центр уровня Tier III (Certified)
- География размещения — Россия Москва

ПРЕИМУЩЕСТВА СОТРУДНИЧЕСТВА С КОМПАНИЕЙ «1С-РАРУС»:

- 20-летний опыт работы в построении отказоустойчивых систем на платформе «1С:Предприятие»
- Широкий выбор программного обеспечения
- Техническая поддержка пользователей в режиме 24/7
- Легальность использования программного обеспечения
- Получение прибыли от продажи дополнительных консалтинговых и внедренческих услуг, а также сервисов 1С:ИТС клиентам
- Использование облачных сервисов для собственных нужд с партнерской скидкой
- Размещение собственных разработок на платформе «1С:Предприятие»
- Современная система биллинга
- Маркетинговые материалы и обучение Ваших сотрудников

Контакты линии технической поддержки:
+7 (499) 999-02-35,
8-800-555-22-45,
e-mail: oblako@rarus.ru

ЗА ПОДРОБНОЙ ИНФОРМАЦИЕЙ О ПАРТНЕРСКИХ ПРОГРАММАХ НАПРАВЛЕНИЯ ОБРАЩАЙТЕСЬ:
+7 (495) 642-78-78,
e-mail: ptrsaas@rarus.ru

РЕШЕНИЯ В ЛИНЕЙКЕ:



Аренда 1С

Сервис по предоставлению программных продуктов 1С через Интернет на условиях ежемесячной оплаты



Облачная АТС

Решение для телефонизации компании через Интернет, без приобретения оборудования и прокладки телефонных линий

NEW



Облачная касса

Онлайн-касса для интернет-магазина в аренду

- Запуск в течение 1 дня
- Бесплатное подключение кассы
- Бесплатная интеграция с CMS
- Год ОФД в подарок



Аренда сервера 1С

Облачное решение для работы с программой 1С на выделенном сервере

- Размещение собственных программных или аппаратных лицензий
- Изолированная виртуальная Среда
- Широкие возможности для интеграции с внешними системами
- Высокая производительность
- Низкая стоимость
- Гарантии стабильной работы



Корпоративное облако

Услуга по аренде серверной инфраструктуры под нестандартные требования клиента

- Аренда виртуальных компьютеров с доступом через Интернет в течение 99,9% времени
- Стоимость сервиса рассчитывается персонально для каждого клиента
- Партнеры имеют возможность построения собственных облачных сервисов и реализации от собственного имени.

СЕОBOARD

Решение позволяет создать информационную среду, объединяющую руководителей, сотрудников многоуровневых холдингов. Включает опции для коллективной работы с данными, мгновенного распространения информации и продуманные инструменты визуализации бизнес-аналитики. Это существенно снижает трудозатраты руководителей и сотрудников компании на выработку понимания ситуации, позволяет своевременно принимать решения о проведении улучшений.

7 КЛЮЧЕВЫХ ФУНКЦИЙ СЕОBOARD:

- Работа с поручениями и контроль их исполнения
- Бизнес-аналитика и отчеты
- Постановка задач и процесс их согласования
- Создание оповещений и рассылки новостей для сотрудников
- Процессное управление и расследование проблем в формате отчета А3
- Выполнение мероприятий по совершенствованию бизнес-процессов
- Адресная книга всех сотрудников компании.

КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

Бизнес под микроскопом

- Экономьте время на понимание ситуации. Более 80% показателей деятельности, как правило находятся, в «зеленой» зоне. Фокусируйтесь на показателях с негативной динамикой и сразу же выдавайте поручения ответственным за результат.

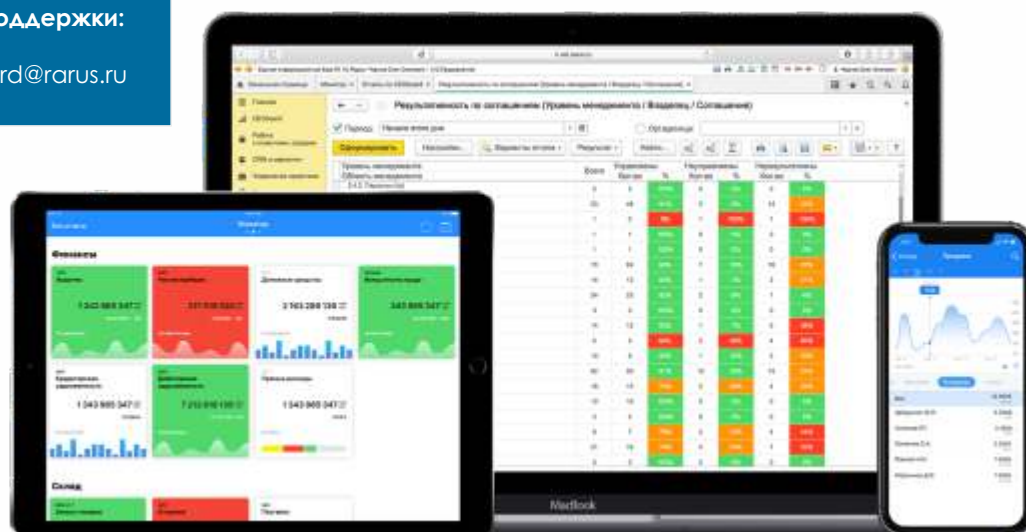
Просто как никогда

- Каждый руководитель принимает десятки решений ежедневно. Поток информации колоссальный. Используйте CEOboard для контроля достижения целей и ключевых показателей. Выдавайте поручения и принимайте решения с комфортом, где бы Вы ни были.

Возможные эффекты от использования CEOboard:

- Сокращение трудозатрат на контроль на 60%
- Сокращение времени совещаний на 40%
- Повышение отдачи от ранее внедренных информационных систем на 30%
- Снижение трудоемкости адаптации персонала более чем в 10 раз
- Ускорение проведения организационных изменений более чем в 20 раз

**Контакты линии
технической поддержки:**
8 800 500 21 24
e-mail: ceoboard@rarus.ru



ЛИЦЕНЗИРОВАНИЕ:

CEOboard включает программную систему защиты от нелегального копирования, основанной на техплатформе «1С-Рарус». Система защиты интегрирована в настольное приложение на платформе «1С:Предприятие», мобильное приложение не требует дополнительных настроек защиты.

Типовые отраслевые решения
Курсы по решениям «1С-Рарус»
Рекламные
и сопроводительные материалы



www.rarus.ru

